

教学参考

编者按：为了考核和了解工作人员的业务、外语水平，上海外贸系统于一九七九年九月二日举行了一次各出进口分公司外销员的外贸业务和英语普测。通过普测，促进了学习业务和外语的积极性，取得了较好的效果。经征得上海市对外贸易局同意，特将此次普测的业务试题予以转载，供有关同志参考。（本刊在转载时，对个别文字曾作改动）参考答案将于下期刊出。

上海市对外贸易局外销员业务普测试题

（答题时间三小时）

一、填充题（共 10 题，第 1—5 题每题 2 分，第 6—10 题每题 3 分）

1. 在坚持独立自主、自力更生的原则下，在出口贸易中也可采用国际上通常使用的新的贸易方式，如补偿贸易、_____、_____等。
2. 最惠国待遇原则包括多方面的内容，其中对发展缔约国间贸易最重要的一个方面是_____。
3. 国际商会制定的“INCOTERMS”是国际贸易中通常引用的关于_____的解释。
4. 在我掌握出口价格时，对同一商品应注意考虑_____、_____、_____等差价。
5. 将国外同类同质商品的市场批发价倒算为我 FOB 上海参考价时，应在国外市场批发价中扣除_____、_____、_____、_____等项目的金额。
6. 试填写下列空栏。在后三栏中可用“我方”或“对方”表示之：

我出口价格条件	英文全称	谁办理租船订舱	谁办理保险	谁承担货物装上船后至目的港之间的风险
F. O. B.				
C. I. F.				
C. & F.				

7. 某出口商品的单位售价为外汇人民币 0.65 元 C&F C1% 新加坡（其中运费为外汇人民

币0.02元), 如该商品的单位出口成本为人民币 1.25 元, 则该商品的出口亏损率为_____。

8. 国外开来信用证, 来证规定适用“290”规则, 其最后装船期及有效期均为 8 月 31 日, 该批货物于 7 月初装船, 提单日期为 7 月 6 日, 我最迟应于____月____日向银行交单议付。

9. 我对新加坡出口货物一批, 出口公司于 3 月 23 日在上海装船, 3 月 25 日将汇票连同全套装船单据交上海中国银行托收。4 月 1 日汇票和单据寄到新加坡中国银行, 该行于当天向进口商提示。

1) 如按“Documents against Payment 30 days after sight”支付方式, 进口商最迟应于____月____日付款, _____后取得单据。

2) 如按“Documents against Acceptance 45 days after sight”支付方式, 进口商最迟应于____月____日付款, _____后取得单据。

(注: 以上均不计优惠期)

10. 我出口到海湾国家某商品 100 箱, 每箱体积为 40 厘米×30 厘米×20 厘米, 毛重为 30 公斤。经查船公司的“货物分级表”, 该货运费计算标准为 M/W, 等级为 10 级; 又查“中国——海湾地区航线等级费率表”第 10 级(每运费吨)的运费率为 222 港元, 另加收燃料附加费 10%, 经计算应付给船公司运费_____港元。

二、是非题(用“是”或“非”注在括号内。共 15 题, 每题 2 分)

1. 某发展中国家与我国签订的贸易和支付协定规定: 两国贸易支付, 除采用记账清算外, 也可使用现汇。今有某第三国商人要求我出口公司报盘, 货直运该发展中国家, 以非支付协定规定的第三国可自由兑换货币支付。这样做不违反上述贸易和支付协定的规定, 可以同意。……………()

2. 西欧某商 5 月 5 日来函对我某项商品提出询价, 要求报 CIF Durban (南非联邦港口), 我于 5 月 10 日复函拒绝。一个月后对方来电, 电文是: “ROL MAY 5 PLEASE OFFER FIRM CIF LONDON HOWEVER SHIPPING MARK MUST BEAR WORDS INTRANSIT” 我方认为既然改为卖断 London, 应予同意。……………()

3. 资本主义国家货币经政府正式宣布贬值后, 该国出口商品一定时期内在国外市场的价格相应降低, 从而有利于出口, 但出口商的本国货币收入也随之减少。……………()

4. 国外客户要求在我出口发票上由该国驻华使馆或领事机构签署, 我们一概不能同意。()

5. 如我国尚未与对方国家订有商标注册互惠协议, 则我商品就无法在对方国家进行商标注册。……………()

6. 国外来证规定按国际商会制定的“290 跟单信用证统一规则”解释, 由于我国未参加国际商会, 因此国外开来信用证, 如规定使用该规则, 我们不能接受。……………()

7. 托收是商业信用,所使用的汇票是商业汇票;信用证是银行信用,所使用的汇票是银行汇票。…………… ()
8. 信用证上未注明可否分批和转船装运,我们就必须一次装直接船,否则不能结汇。… ()
9. 我出口公司对外发出一实盘限定五天复到有效。客户接电后于次日回电还盘,邀我电复。此时我获悉国外市场行情报升,故立即回电拒绝。对方于第三天来电接受原发盘,由于未超过原发盘的有效期限,故我方只好接受。…………… ()
10. 我出口单据中,提单日期应早于保险单日期,发票日期应迟于汇票日期。…………… ()
11. 仓至仓条款 (warehouse to warehouse clause) 是指船公司负责将货物从卖方仓库运到买方仓库的运输条款。…………… ()
12. 我与英国进口商成交货号 712 闹钟一万只,合同规定每只 £3.00 CIF Liverpool, 在合同的一般条款中规定:数量卖方可增减5%。收到的信用证有以下条款:“……for a sum not exceeding £30,000……covering shipment of about 10,000 pieces Alarm Clocks Art. No. 712 at £3.-per piece CIF Liverpool.”该商品目前库存较多,外销员决定利用合同规定的溢短装条款,托运 10,500只,这是争取多出口多收汇的正确措施。…………… ()
13. 奥地利(内陆国家)客户拟按 CIF条件向我订购普通货物一批,目的港是西德汉堡。客户要求我方保险投保至奥国首都维也纳。我方可以同意。…………… ()
14. 我某商品目前对欧洲最低掌握价为 CIF 每打人民币82.50元,现客户要求改用 DM计价,并出价 DM98.70,经折算是可以接受的。(注:设中国银行的西德马克牌价为:DM100买价 RMB¥83.35,卖价 RMB¥83.77)…………… ()
15. 上海某出口分公司与西德商人以 CIF 汉堡条件成交货物一批,合同规定 1979 年 6 月装,允许分批和转船。货备妥后接到该商开来的信用证,证中规定:“Shipment during June 1979 in two lots, transhipment not allowed”。经查六月份内只有一条船自沪直航汉堡,但另有经香港转运的船只可以配载,因此必须电请客户修改信用证,取消“in two lots”字样,或将“transhipment not allowed”改为“transhipment allowed”,俟信用证改妥后才能装运。…………… ()

三、选择题(共3题,每题3分,将你认为正确的在前面用“○”标明)

1. 某出口合同规定使用买方所在国货币,四/五月份装船,由卖方决定,即期信用证付款,信用证必须于装运月前十五天开到。三月五日我电告对方货妥,三月二十日该国政府宣布货币贬值40%,三月二十一日该商来电称其信用证已于当天开出。我们的掌握应该是:
 - 1) 证到日期未逾合同规定期限,为维护“重合同,守信用”原则,等信用证到达经核查无问题,仍应装船。
 - 2) 通知对方,指出到证日期不符合合同规定,不能交货,责在对方。必要时可提出索赔。

- 3) 因合同规定信用证在装运月前十五天开到, 故同意五月份装, 四月份不装。
2. 某国外进口商在广交会订购我出口商品, 合同中规定的“一般条款”中有商检, 索赔, 仲裁和不可抗力等规定。后由于国外市场价格下跌该商借口部份商品品质较差, 拒绝收货, 竟以向当地法院起诉相讹诈, 以达到降价的目的。在这种情况下, 我应按下列办法之一答复。
- 1) 因订有仲裁条款, 应按条款规定仲裁解决, 对方不得向法院起诉。
 - 2) 因在中国签约, 故应向中国法院起诉, 才能处理。
 - 3) 建议通过双方协商同意的第三国法院处理。
3. 我与客户按 CIF 价格条件成交, 合同规定数量为 1000 箱, 允许卖方有 5% 上下幅度, 我实际装运 1000 箱 (提单上也载明 1000 箱)。后客户来函反映: 货抵目的港时少 52 箱, 并已取得船公司的短少证明向我索赔, 我正确的答复是:
- 1) 同意补装 52 箱。
 - 2) 请向船公司和中国人民保险公司在你地的代理联系。
 - 3) 同意退 2 箱货款。
 - 4) 正在与船公司和中国人民保险公司联系中, 容后函告。

四、问答题

1. 简述代销和独家代理的主要区别。(4分)
2. 星期二上午我用书信电对西德某进口商发出某项大宗出口商品的实盘, 指明有效期为我方时间星期五。发电后两小时, 发现因计算错误, 报价过低, 立即用加急电报通知客户撤销前电。星期五上午收到对方接受我原发盘电报, 应如何处理? 为什么?(4分)
3. 我按 C&F 出口, 国外来证如要限定船名, 限制船龄, 指定转船港口或规定不得停靠 ×× 港口, 应如何掌握?(6分)
4. 我对某地区出口最低掌握价每箱 C&FC3% 为 10 美元, 客户要我按 C&FC4% 报价, 据此如按最低掌握价报 C&FC4% 价, 应为何价?(同时列出计算式)(6分)
5. 国外商情报导上反映我同类产品, 其他供应国所报出口价为 “Ex Quay” (或 “Ex Wharf”) 价或 “Ex Ship” 价或 “Ex Factory” 价, 试问这三种价格的含义是什么?(6分)
6. 你认为要做好出口商品的国外市场调查研究, 主要调查哪些内容? 采用哪些方法?(10分)

附加题 (15分)

梅林牌午餐肉罐头 (MALING BRAND PORK LUNCHEON MEAT) 中的两种规格: A1、A3 已通过伦敦 ABC 公司在英国市场顺利试销, 该客户要求扩大布样, 我方将样品发送后, 该户旋即来电索盘, 1979 年 3 月下旬经过来往电报达成交易, 双方电文如下:

21st March Incoming

MALING PORK LUNCHEON MEAT A1 A3 SAMPLES RECEIVED IF PRICES
COMPETITIVE GOOD BUSINESS EXPECTABLE PLEASE OFFER FIRM CIFC3.

22nd March Outgoing

RYC21 OFFER FIRM VALID 27TH MALING PORK LUNCHEON MEAT A1 A3
6000 3000 CASES STERLING 3.30 4.30 PERCASE CIFC3 LONDON RESPEC-
TIVELY SHIPMENTS JUNE JULY AUGUST SIGHT CREDIT

26th March Incoming

RYC22ND SINCE KEEN COMPETITION A1 A3 PRICES STERLING 3.00 4.00
CIFC3 LONDON/LIVERPOOL EQUAL SHIPMENTS MAY JUNE JULY PACK-
ING CORRUGATED CARTONS INSTEAD REPLY HERE 28TH

28th March Outgoing

YOURS 26TH OUR PRICES LOWEST PLEASE ENDEAVOUR CARTONS PACK-
ING ACCEPTABLE EQUAL SHIPMENTS MAY JUNE JULY SUBJECT L/C
HERE BEFORE 20TH APRIL REPLY IMMEDIATELY

29th March Incoming

RYC28 PRICES ACCEPTED PROVIDED PAYMENT D/P 30 DAYS CABLE REPLY

30th March Outgoing

RYC29TH 50% SIGHT L/C 50% D/P SIGHT REPLY BEFORE 3RD

2ND April Incoming

YOURS 30TH L/C OPENING

1. 希将上述来往电报中的实盘在电文旁用“☆”注明。
2. 以上来往电报是双方在一般交易条件的共同理解和双方过去的做法的基础上进行的，请按照电报约定的主要条件拟定下列合同条款（中英文均可）：

品 名：_____

数 量：_____

包 装：_____

价 格：_____

总金额：_____

付 款：_____

装 运：_____

保 险：由卖方按发票总值的 110% 投保综合险、战争险。

3. 试根据上述合同条款审查下列国外开来的信用证，将不符合同规定必须进行修改的条款指出，并简述理由，

MIDLAND BANK, LTD.

London April 10th, 1979

To: China National Foodstuffs Import & Export Corp.
Shanghai, China.

Advised through:

Bank of China,
Shanghai, China

Dear Sirs,

Letter of Credit No. 12345

We are pleased to advise you that for account of Messrs, A.B.C.Co., London, we open our transferable credit in your favour available by your drafts drawn on us at 30 days' sight for £16, 350.00 (Pounds Sterling Sixteen Thousand Three Hundred Fifty only) being 50% of the invoice value accompanied by the following documents:

1. Signed Invoice in sextuplicate certified to be true and correct.
2. Full set of three clean on board Bills of Lading plus two non-negotiable copies made out to order and blank endorsed claused "Freight Prepaid".
3. Insurance Certificate established to order for 150% of the invoice value covering All Risks and War Risks, S.R.C.C. with claims payable in the U.K.
4. Certificate of Origin issued by a competent authority certifying commodities are made of pure Chinese material.
5. Inspection Certificate of Quality in duplicate.
6. Shipping Agency Declaration stating ship's nationality and ports of call.

covering shipments of Maling Brand Canned Pork Luncheon Meat as follows:-

- (1) 6000 cartons Art. No. A1 at £3.30 per carton CIFC3% London/Liverpool of which 3000 cartons to be shipped to London, 3000 cartons to be shipped to Liverpool.
- (2) 3000 cartons Art. A3 at £4.30 per carton CIFC3% London/Glasgow of which 1500 cartons to be shipped to London, 1500 cartons to be shipped to Glasgow.

Shipments are to be made in equal monthly lots during May/June/July 1979. Shipping Mark must bear "Bonny" in diamond.

This credit shall remain in force in China.

We are informed that the remaining 50% of the invoice value will be paid on collection basis without any responsibility on our part.

Special Instructions:

- A: All interest and/or discount charges are for Buyers' account.
B: Negotiation under this credit is restricted to the advising bank only.
C: Shipment "On Deck" is not allowed.

Except as otherwise stated herein, this credit is subject to the Uniform Customs & Practice for Documentary Credits (1974 Revision) International Chamber of Commerce Publication No. 290.