

世界市场不断扩大的主要因素及其相互关系

王 烈 望

世界市场是资本主义生产方式的历史产物，随着社会分工的日益向国际化发展，世界市场也必定会不断地扩大。世界市场的扩大表现在国际贸易的逐年增长，虽然增长速度有快有慢，但增长是历史的发展趋势。二次大战以后，由于战后的经济复苏，接着由于第三次科技革命带来对生产的促进作用，世界贸易的增长越来越快。据统计1948—1980年世界国际贸易量增长了7.2倍，其增长率超过了同时期世界生产的增长率很多。世界市场的不断扩大和国际贸易持续增长的原因，首先，当然是世界各国生产力的不断发展，生产发展了，国际贸易的持续增长才有物质基础，世界市场才有可能不断扩大，这是最主要的原因。然而，还有许多其他因素如交通运输工具的革新和进步，资本输出入的增长，跨国公司的发展，科技的进步，国民经济产业结构的调整变化，人口增长和生活水平提高等等也对世界市场的不断扩大和国际贸易的增长起着重要的作用。这些因素纵横交错，互相促进。本文拟对这些因素及其相互关系作一探讨。

（一）交通运输工具的革新和进步

交通运输的发展是形成和扩大世界市场的首要条件。

交通运输本身虽然不能增加物质生产的量。但它是完成生产过程不可缺少的组成部分。马克思把运输业作为物质生产的第四个领域。（即采掘、农业、加工三个生产领域以外的第四个）^①因为“物品的信用价值只是在物品的消费中实现，而物品的消费可以使物品的位置变化成为必要。从而使运输业的追加生产过程成为必要”。^②这个追加的生产过程同所有物质生产一样，生产价值和剩余价值。在同一生产场所，把原料从产地运到仓库，从仓库运到加工车间，把中间产品运到装配车间，把成品运到包装车间等一系列过程都要通过运输业来完成。商品从产地运到消费市场也同样是生产过程的继续。商品到了消费市场，其交换价值相应增加，部分是属于运输工具的价值转移，部分是属于运输劳动的价值追加。

随着资本主义生产方法的进步和革新，交通运输工具不断改进，降低商品的运输成本，缩短商品的流通时间，使原来不能在远距离销售的商品，例如体积笨重，价值很低的商品，不能耐久的鲜活商品，也有可能进入世界市场。从而又把世界市场开拓到越来越远的地方。

战后交通运输工具改造革新速度加快，运载能力和行驶速度大大提高。航轮巨型化，油轮可达50万吨级以上，一般货轮也在10万吨级以上。（一百年前最大航轮为5、6千吨）每单位运费大大减少。航轮装卸的机械化，集装箱的普遍应用，装卸速度和劳动效率大大提高，货

注：①《马克思恩格斯全集》第26卷第一册第444页。

②《马克思恩格斯全集》第24卷第168页。

物的损耗率下降。随着世界贸易的增长,世界商船队在七十年代扩大了二倍。

铁路运输由蒸汽机车而内燃机车和电气化把机车的拉力和列车的引驶速度提高到空前的水平,速度从过去每小时不到100公里,提高到300公里以上。高速公路的普遍化,汽车运输的发展比铁路更快。

航空运输从螺旋桨到超音速喷气机,速度越来越快,体型越来越大。1947年从华盛顿到伦敦需飞行17小时30分,今天协和式飞机缩短到3小时30分。空运虽以旅客为主,货运发展也很快,凡贵重物品,急需物品,鲜活商品等空运日益增多,航空邮件增加更快。

电讯联系,通过海底电缆、无线电报、电传、电话、电视、通信卫星,瞬息可通。敏捷的商业情报和业务联系对扩大世界市场的功能不次于商品的快速运输。

(二)资本输出入的增长

发达国家资本输出的迅速增加是世界市场和国际贸易扩大的一个重要因素。资本输出是金融资本和垄断资本主义的特征。资本输出带动商品输出,从而扩大世界市场。资本输出包含货币资本、商业资本和生产资本。货币资本是完成商品生产和流通的手段,而以银行信贷,有价证券(股票、债券)为资本市场的流通工具。资本的最终输出形态是生产资本,即在资本输入国进行生产的资本。生产的结果又转化为商品形态,在资本输入国流通和消费,或输出国外,转化为货币(外汇),部分偿付外债,部分成为本国的收入和积累。资本输出入每一次周转,即为扩大生产和世界市场增添一次份量。

多数国家既有资本输出,又有资本输入。发达国家的资本输出总是大于输入;发展中国家则相反,只是石油输出国的资本输出大于输入。苏联东欧对发展中国家输出资本;从发达国家输入资本。

美国是当代最大的资本输出国。1950至1977年底美国的国外资产总额(包括直接投资和 有价证券)达3,813亿美元。七十年代以来,它也成为最大的资本输入国,对外负债(包括外国在美直接投资和外国购买美国的有价证券)达3,112亿美元。

日本资本输出总额次于美、英、法居世界第四位,但其私人企业的海外投资(1950至1978年累计为268亿美元),七十年代后期的增长率猛升。1978比1977年实际增长率达50%。海外投资集中在东南亚(以上数字不包括1954至1978年的对外经济援助 125 亿美元)。

西德对外投资至1977年底累计为521亿马克。

苏联资本输出主要是在“经济援助”幌子下进行的,1954至1978年总额约为 171 亿美元。但它从西方国家借债,至1978年累计达172亿美元。它的资本输出入基本相抵,对南亚、中东、北非几个重要战略地区的资本输出占87%以上。这是它对第三世界输出工业产品的主要手段。

石油输出国以外的发展中国家,进口贸易是由西方国家的援助,贷款和银行信贷资助的。1978年它们的出口总值为1,540亿美元。进口 1,960 亿美元,逆差420亿美元。如无贷款,它们的进口将减少四百多亿美元。据世界银行统计,发展中国家的债务近十年来大幅度增加,至1977年累计已达2,550亿美元,比1970年的 751 亿,七年之内增加了约2.4倍。现在,据西方报道,发展中国家的债务总额已达 5,000 亿美元。①这已成为当前的一个严重问题。

西方古典经济学派对资本的输出入和国际收支平衡的关系有这样一种学说,即输出资本国家初期为贸易顺差,资本输入国家则为贸易逆差,到还本付息开始以后,则反过来,前者将为贸易逆差,后者将为贸易顺差。它们当时以美国作为典型例子。战后以来,西德和日本也

注:①美《华尔街日报》1981年1月28日

是如此。但对今天大多数发展中国家来说，资本输出和贸易顺逆差是否还能互相转化，要看它们工业化的情况而定，主要是输入的资本能否转化为生产力。

(三) 跨国公司和跨国银行的发展

垄断资本主义发展到现阶段，生产和流通集中到跨国公司手上。对外私人投资或直接投资主要是跨国公司的投资。列宁的《帝国主义是资本主义的最高阶段》一书中所列举的国际卡特尔、托拉斯、大银行、大公司在国外的分支机构，都是属于跨国的性质。战后以来，跨国公司的组织及其家数，生产和资本的集中和国际化，营业范围、生产和销售的规模都比战前大得多。在许多发展中国家，它们不仅控制了东道国的经济命脉，而且在政治上成为国中之国。因此，民族独立国家对跨国公司总要采取利用和限制相结合的政策。

1976年全世界有跨国公司9,481家。它们的投资主要在发达国家，40%投在美、英、西德、加拿大；25%投在富裕的发展中国家。中东及其他产油国家的石油开采、炼制、出口和销售都掌握在几个大石油公司手上，现在主权国家对它们的管制加严。因此，跨国公司的经营范围向制造业集中的趋势。投资额的分配比例是制造业40%、石油业29%、矿冶7%、其他24%（包括有银行保险、运输等服务性行业）。

跨国公司的总公司集中于发达国家。十家最大跨国公司中有八家以美国为基地。在投资总额中，美国约占半数，其余为西德、日本、法、英等国的公司所拥有。

跨国公司在世界经济和所在国的生产、贸易、运输、金融、保险、旅游等各个领域占据重要地位。资本主义世界的全部工业产品有半数是由跨国公司生产的。①美国对外贸易中有50%是跨公司总公司和子公司之间的内部贸易。西欧国家，如荷兰等国的跨国公司产品主要是在海国外市场销售，在发展中国家的跨国公司，其营业额超过所在国国民生产总值的为数很多。

跨国银行的出现也有很长的历史。在殖民主义时代，英、法的大银行在它们的殖民地各个大小城市都开设了分支机构。在半殖民地国家，例如中国，各帝国主义国家都开设了银行，而且还可以发行银行券。战后美国跨国银行发展特快，美国各大银行在国外分支机构从1950年的100家左右增加到1979年的1,000家左右。今天跨国公司和跨国银行是金融资本和垄断资本的两条腿。它们是现代世界市场舞台上的主角。每一个营业日有大量的货币互相转换。美元、英镑、马克、日元等等，估计每天银行经营额约为100至150亿美元。②这种国际银行对跨国公司既要为它们调拨资金兑换货币，又要为它们发放信贷，收受存款。银行从中获取利息和利润，公司从银行得到资金周转。二者相依为命，共同发展。

五十年代后期欧洲货币市场的出现和发展，同跨国公司和银行有密切关系。后来这类货币市场发展到新加坡、香港、加勒比海等，其信贷总额已增至10,000亿美元以上，还低于世界贸易总额。它在国际金融领域内占主要地位，对世界商品流通和资本流通起着重要作用。

跨国公司和跨国银行是在各国领土之内进行活动，站在贸易壁垒的后边，而其经济实力又往往超过当地的民族企业，或者和民族企业合伙经营，因而它们对世界市场的统一和扩张作用是巨大的。

(四) 科学技术的进步和技术贸易的发展

资本主义的生产是为了夺取市场获取利润，因而产品必须革新换代和研制新产品。这就

注：①雷蒙·浮农/路易斯·T·韦尔斯：《国际经济的经理人》1981年第四版第68页（英文版）

②雷蒙·浮农/路易斯·T·韦尔斯：《国际经济的经理人》1981年第四版第67页（英文版）

有赖于科学技术的不断进步。现代科技的研究和发展，需要培训大批科研人员和大量设备投资。只有国家和大企业才具备这种条件。科技的发展要以长期积累起来的经验知识为基础，特别是人才的培养，数量和质量要达到先进水平不是短时期内能实现的。发展中国家的引进政策有加快发展的作用，但本身缺乏长期积累的基础，引进就不容易很快消化和吸收。

跨国公司拥有雄厚的资本、生产技术、装备、企业经营管理丰富经验知识，网罗大批人才，从事于各项生产，管理和研制工作。它们在世界各地建立了网点，对世界市场了如指掌。在同业的竞争压力之下，必须在产品的研制革新方面站在领先地位，否则就会失去市场。

产品的革新，不仅要求性能功效比旧的有改进，而且外表也要求美观。同时要求节省能源、材料和人工，以降低生产成本和售价为革新目标，这对扩大销路同样重要。

市场竞争是产品革新的促进因素。缺乏竞争，产品的革新就慢，甚至于停滞不前。列宁指出垄断资本主义的腐朽性表现在生产技术的停滞方面是屡见不鲜的。战后以来虽然垄断资本主义更加发展，但是科技革新进步很快。这是因为垄断企业之间的竞争仍很剧烈。国家垄断资本主义加强科研事业，特别是军事生产方面，技术革新很快。苏美争霸加剧，军事生产技术的竞争，你追我赶，比在民用工业方面强烈得多。因此，这两个超级大国，特别是苏联的民用产品在世界市场上就很难追上日本、西德及其他先进的资本主义国家。

计划经济国家的社会制度比资本主义国家优越，从理论上和实践上都已得到证明：如国民经济的稳定增长；消除劳动人民的贫困化和缩小贫富差距；国家资源和国民收入的合理分配等都是不能否定的。它们在世界上政治地位很高，但在世界市场上的地位不高。这同它们的出口商品缺乏竞争性很有关系。它们的计划现在偏重产量指标，不重视质量指标，特别是产品的革新很难规定指标，只能通过市场竞争，由生产者去掌握，但它们的产品由国家统购统销，产供销不见面，企业盈亏由国家包干。生产者不感觉到市场竞争的压力，因而它们的产品革新很少很慢，这就难以在世界市场上取胜。

日本由于缺乏能源和资源，所以依靠技术革新，新产品层出不穷。汽车、电子计算机、电视机、手表、照相机、录音机及其他民用电器、仪表在世界市场上占压倒优势。它的进出口贸易成倍增长，成为经济强国。有一批新兴的发展中国家和地区，如新加坡、南朝鲜、香港、台湾省等也走上了日本的道路，工业和对外贸易迅速发展，对扩大世界市场的影响也不小。

技术贸易在现代世界市场中所占地位仅次于一般商品。就其广义而言，凡技术性的商品，如机、电、仪、高、大、精尖都包括在内，其贸易额每年约在6,000亿美元以上，占世界出口总额的约37%（1979年统计）。如仅就专利权、或技术图纸等所谓软件而言，不过100多亿美元，但软件和硬件总是混合在一起的，单独买软件的为数不多，买硬件的必然包括软件。

技术产品的垄断性很强，特别是高精尖技术，具有高度保密性。自第一次工业革命以来，创造发明是作为工业产权，受国家保护，严禁抄袭复制。1883年巴黎设立的工业产权国际组织，至今犹存。参加该组织的国家，可以互相交换产权。所以技术贸易既有垄断性，也有有条件的扩散性。软件带动硬件，硬件带动软件，对扩大世界市场有很大作用。

（五）国民经济产业结构的调整变化

国民经济和产业结构的变化，在新技术的进步、生产力的扩大和劳动生产率的提高之下，发达国家和发展中国家的国民经济和产业结构有不同程度的变化。从花费劳动力多而收益小的向花费劳动力少而收益大的，消耗能源和资源多的向消耗少的和附加价值小的向附加价值大的生产发展。这是社会经济发展的一条规律。发展中国家从农业向工业发展或工业化；发

达国家的工业，从低级向高级发展，从轻纺工业向重化工业发展。分工越来越细。产业结构的变化，一是不同产业部门的消长；二是同一产业部门的内部分化。一个国家的社会分工，必然要向国际分工发展，从而促进发达国家和发展中国家产业结构的变化。这个变化反过来又把国际分工向前推进。

现代国际分工的理论是以“生产要素价格的平均化规律”为出发点的。从二十年代开始，瑞典经济学家海克歌和俄林发展了这个学说。他们认为在自由贸易的条件下，资本、劳动和土地的价格通过产品的国际交换，就会部分地平均化。接着又有其他经济学家加以发展，认为生产要素价格的平均化是可以完全达到的①。

马克思在其论述利润平均化的规律时，早就指出根据生产要素价格在各国内间的差异，资本家组织生产时就会多用低价的要素，以使其产品在世界市场上有竞争性②。这就是当前流行的劳动密集与技术密集两类工业的国际分工的说法之由来。这两种类型的产品互相交换，各得其利。从而导致发达国家和发展中国家，不仅有工业和农矿业的分工，也将发展工业和工业的分工，前者逐步把劳动密集型工业让给后者去发展，拿技术密集型产品同后者交换。

上述理论符合实际情况的发展趋势。从发展中国家方面来说，近二十年来，它们的工业化进展是比较快的。从1960年至1976年它们的出口商品结构的变化是很显著的。

发展中国家出口商品结构的变化 %

产品 \ 年份 %	1960	1976
农产品	72	43
矿产品	15	15
制成品	13	41

资料来源：世界银行专题论文第316号第23页
其中矿产品不包括石油及其他燃料

上表制成品中轻工业品(主要为纺织品和成衣)占64%，出口市场三分之二是在工业发达国家，三分之一稍多是在发展中国家，但当前制成品出口占比重大的集中在少数发展中国家和地区，普遍性还很差。③

再从发达国家的情况来看，以西德为例，从发展中国家进口制成品大幅度增加。1978年比1950年制成品进口增长了135倍，而粮油、食品、燃料及工矿原料等初级产品只增加了20倍。在西德进口总额中，制成品所占比重从20%上升至59%，其中轻纺工业品从11%上升至21%，重化工业品从9%上升至38%；初级产品进口比重从80%下降到38%。1978年西德工资成本每小时为20.1马克，仅次于比利时、荷兰和瑞典，居世界第四位，高于美国、法国、日本、英国等发达国家。在国内加工不如进口制成品合算，特别是劳动密集型产品。因此，这类工业部门正在淘汰，转向依靠进口，以满足国内需要。例如轻工业品中的鞋类，1978年进口额比1950年增长了418倍，服装类进口增加了170倍；摄影器材、钟表及一般光学仪器的进口增加了163倍；重化工业部门非高精尖的产品以及交通运输工具等进口都大幅度增加。

注：①G·哈勃勒：《国际贸易理论概要》1961年7月普林斯顿大学出版第17页(英文版)
②《马克思恩格斯全集》第25卷第988-989页。
③韩克信：《发展中国家出口商品构成的变化》载《外贸调研》第371期。

在现代国际分工中，农矿业和制造业的分工逐步退居次要地位，工业部门之间的分工已占主要地位。发达国家之间、发达国家和发展中国家之间的分工都是如此。前者称为垂直型或纵向型分工，后者是水平型或横向型分工。这是今后国际分工的主要方向。

当前国际分工推动产业结构的调整还存在着很大的阻力。垄断资本集团为了保持既得利益和阵地，对其衰退中的工业，如纺织、钢铁等工业，还是在垂死挣扎，抗拒转移。劳动力改行转业也有困难。在失业情况严重的局势下，政府不得不采取保护政策，贸易壁垒层层加高。但是从长期看，衰退中的工业终究要被迫退让。西德的情况可以说明这个发展趋势，其他西欧国家和日本也是如此。美国保护主义比较顽强，因为它的资源丰富，市场广大，能保就保。因此，西欧和日本的对策是扩大对美资本输出，在当地设厂制造，夺取它的国内市场。其结果仍将是扩大世界市场，促进国际分工。

随着国际分工的深度和广度的不断发展，各国国民经济对世界市场的依赖日益密切，不仅西方市场经济国家如此，东方计划经济国家也有同样的趋势。世界出口总值占世界生产总值的比例逐年增加，1960年占8%，1970年占10%，1978年占15%。

就七个主要资本主义国家出口总值占国民生产总值，从1970至1978年的增长比例（%）如下：

年份 \ 国别 %	美国	西德	日本	法国	英国	意大利	加拿大
1970	4.3	18.4	9.5	12.7	15.9	14.2	19.6
1978	6.7	22.3 ^②	10.0	15.6 ^①	23.2	23.0	22.7

资料来源：美国商务部《国际经济指标》1979年6月 注①1976年数字 ②1977年数字

苏联进出口贸易总额占社会生产总值和工业生产总产值的比例，1970年分别为3.4%和5.9%；1978年分别增至7.1%和12.2%。

(六)人口增加和生活水平提高

人口增加和生活水平提高必然会增加对物质生活和文化生活资料的需要。这是扩大世界生产和流通的巨大动力。现在世界人口已达到43亿以上，估计到2000年将超过60亿。人口的地区分布是很不平衡的。据联合国报告，到2000年，世界人口的分布将是亚洲占59%，拉丁美洲占13%，非洲占11%，欧洲北美等地区的发达国家占17%。从经济发达程度来看，80%以上的人口是处于发展中和不发达国家。从人口增长的统计来看，增长快的是发展中和不发达国家。他们的出生率高，但寿命较短，人口构成年轻人占比重最大。发达国家则相反，人口的增长处于停滞，有的还有所下降；出生率很低，寿命延长，人口有老化趋势。按以上世界人口的变化情况来看，世界生产力和需求结构将会发生相应的变化。这是指长期发展趋势。从生产力结构来说，由于落后国家的人口比重太大，劳动生产率不能很快提高。发达国家人口老化，也会影响劳动生产率的提高，但由于资本的有机构成不断提高，每一劳动力的技术装备增加，将会抵销或超越人口老化的影响。就需求结构来说，落后国家首先要求满足基本生活资料的需要。因此，粮食和纺织品原料的需求和基本建设的需求将较快地增加。它们的有效需求要以发展生产力增加收入为后盾。发达国家的消费将向高质量方面发展，并且还将发展旅游事业，这也是扩大世界市场的一个方面。

但是资本主义生产和世界市场的扩大不是无限制的，由於资本主义生产本身固有的内在矛盾，存在着扩大的有限性。“资本主义生产的真正限制是资本自身”。①因为资本主义生产的增殖是以剩余价值为基础的。剩余价值的增长必然是广大的生产者(劳动人民)的收入落后于生活资料的增加，使生产和市场的矛盾激化，因而资本主义生产要发生周期性危机，限制了它的发展速度。在危机期间，生产和贸易都出现下降。三十年代初期大危机时生产和贸易均下降一半，1957至1958年下降2%，1975年下降3.6%。另一方面，各资本主义国家之间和各垄断集团之间的不平衡发展，互相争夺市场，设置贸易壁垒，力图保护衰退中的工业，拖延产业结构的调整，阻碍国际分工的进展，从而限制了世界市场的扩大，但总的趋势还是前进的。

注：①《马克思恩格斯全集》第25卷第278页(着重号是原著加的)。

(上接第16页)

对减弱了。当七十年代主要资本主义国家汇率走向浮动后，货币兑换率变动所带来的得失远远超过了关税所付的费用，关税对进口商品所产生的实际效果随时都可能被破坏，从而使关税壁垒的传统作用进一步动摇。面对国际市场剧烈竞争和关税壁垒作用的削弱，主要资本主义国家不得不转向寻找关税以外的办法限制进口，于是形形色色的非关税壁垒相继出现。诸如进口配额、许可证制度、特别的国内捐税、复杂的海关税手续、严格的卫生安全和技术标准、特定的包装装潢条例以及各种出口补贴措施，都有效地发挥了“奖出限入”的作用。贸易保护主义的主要形式出现了更新。随着非关税壁垒日益公开化和合法化，近年来又出现了力图避开国际监督和检查的新型措施。例如双边协议配额、“有秩序的销售安排”、“自动”出口抑制、最低限价和“保障”条款等等。这些措施绕过“关税与贸易总协定”规则和已确定的国际贸易原则行事，大多通过贸易双方国家共同实施，提高了保护贸易政策的针对性。据统计，目前各国设立的非关税壁垒已达九百多种，它已影响到四分之一的国际贸易。这更加证明了一九七四年后保护贸易主义的普遍抬头及影响。

当前，主要资本主义国家保护贸易政策仍呈加强趋势。它使主要资本主义国家贸易地位下降，严重阻碍国际贸易的发展。据关税与贸易总协定统计，主要资本主义国家在世界贸易中的比重从一九七三年的百分之七十一下降至一九七九年的百分之六十六。世界出口量年平均增长率一九五〇年至一九七三年为百分之七点二，一九七三年至一九七九年降至百分之四点五(见表一)，一九八〇年只有百分之二左右。只要主要资本主义国家经济继续处于“滞胀”状态，这种政策就不会改变。

