

苏联对外贸易在建国后的一个相当长的时期里一直发展不快。1950年苏联对外贸易总额只有29亿卢布,其范围也只局限于“经互会”国家内部,所以它在整个苏联经济中的作用很小。这是由于战前帝国主义的经济封锁,战后东西方世界的冷战局面,以及苏联当时经济还不很发达等原因造成的。

1965年以来,苏联对外贸易发生了很大变化。首先,随着经济体制的改革,苏联对外贸易体制也进行了改革。为了使对外贸易适应国民经济的发展,下放中央的一部分权力,扩大了外贸企业的自主权,加强了工贸结合,实行物质刺激制度,建立了自动化管理系统,开始用科学管理方法组织生产和对外贸易工作。其次,随着东西方关系的缓和,苏联采取了对外开放的经济政策,并积极参加国际分工,对外贸易不仅以“经互会”国家为主,而且积极发展与西方资本主义国家以及亚非拉发展中国家的贸易关系。这样,就使苏联对外贸易有了较快发展,1970年,苏联对外贸易总额已达到220亿卢布,而对外贸易的发展反过来又促进了经济的进一步发展。对外贸易在苏联经济发展中的作用日益重要。1971年苏共二十四大文件中提到,对外贸易是苏联经济发展中的一个“巨大的后备力量”。1976年苏共二十五次代表大会上,又把发展苏联的对外经济关系列为“中心的经济问题”之一。这是因为苏联经济已经进入一个发达的阶段,即进入一个由粗放经营向集约化转变的时期,这个时期经济的发展不仅取决于投资和生产的数量,更重要的是取决于投资和生产的成果。同时由于许多国家特别是日本,在六十年代实行外贸开放政策后,在利用进口先进设备和技术来推动本国经济发展方面所取得的惊人成就,所以他们的领导人认为苏联也可以通过发展对外贸易来促进其经济集约化,解决自己经济中的问题,更快地促进科学技术进步,提高生产效率。

这样,苏联对外贸易从七十年代开始进入了一个新的发展阶段。1970—1979年,苏联对外贸易总额从220亿卢布增加到803亿卢布,从而使这十年间苏联对外贸易额总共增长了2.7倍,平均每年增长15%以上。其中最惊人的进展是对西方的贸易,从1970年的46亿卢布增加到1979年的257亿卢布,占苏联整个对外贸易额的31%以上,十年中增长了4.5倍。现在,对外贸易已经成为苏联经济中的一个重要组成部分,占其国民生产总值的10%左右。

七十年代,苏联对外贸易的迅速发展,主要是通过增加燃料、原料、机器设备的出口与增加先进机器设备、先进技术工艺、各种消费品的进口来实现的。它对发展经济的作用主要表现在如下几方面:

(一) 依靠出口燃料动力资源来引进先进设备和技术, 促进本国工业发展

苏联燃料动力资源的出口在其出口总额中的比重提高很快,1970年才占15.6%,而1979年已上升到42.2%,从而使苏联出口收入的55~60%来自燃料动力资源的出口。其石油和天然气在出口贸易中居首位。七十年代以来,苏联的石油出口,1970年为6,600多万吨,1979

年达到16,000吨。天然气出口,1960年仅为2亿立方米,而1977年已超过300亿立方米。这些原料中有相当一部分是出口到西方资本主义国家的。苏联同西方国家的贸易大多是用硬通货进行的,再加上这些年来能源价格的上涨,苏联从西方贸易中获得了大量的硬通货。並以此来购买西方大量的先进设备和先进技术,从而促进了本国工业的发展。据西方统计,仅在1970~1975年的“九·五”计划期间,苏联就向西方购买了价值达98.3亿美元的设备,其中包括很多现代化的成套设备、机床、运输设备等。同时,苏联强调引进先进技术和进行许可证贸易,因为苏联经济学家认为,引进技术和进行许可证贸易比进口设备更能促进国内工业技术的发展,这是由于不仅在经济上比直接进口设备更合算,而且还能避免对外国技术的依赖。

长期以来,这些进口的外国设备和技术明显地增强了苏联的生产能力。据统计,1960~1976年期间,苏联就有4,855个利用外国现代化高效率的成套设备装备起来的工业项目投产。例如,在这一时期,苏联利用引进的设备新建和扩建的汽车厂就有五个,总生产能力达84万辆小轿车和15万辆卡车。著名的卡马汽车制造厂基本上是靠西方技术建造起来的,该厂全部投产后,将是世界上最大的汽车制造厂。在冶金方面,由西德援建的库尔斯克钢铁厂每年可为苏联增产500万吨生铁和270万吨轧材。法国援建的大型制铝联合企业每年可生产100万吨铝,几乎等于苏联目前铝产量的 $\frac{1}{3}$ 。在化学工业方面,早在六十年代,西方机器在苏联化学工业设备总投入量中已达30%。到了七十年代,在大多数比较先进的化工部门里,进口的机器已居优势地位。就化肥生产来说,1973年苏联24%的复合化肥、50%的氨、62%的尿素、84%的高压聚乙烯都是由进口设备生产出来的。又如在技术引进方面,苏联从美国引进的赛伯-73型计算机,可使苏联研制同类计算机的时间缩短15年左右,使达到这种电子计算技术的水平提前十年左右。由西德引进的新型齿轮加工先进设备,可以使苏联掌握该种制造技术提前五年。

很明显,西方先进的设备和技术在苏联经济集约化方面起了很大的推动作用。许多先进技术设备填补了他们的技术设备空白,开拓了眼界,提高了科学技术水平和劳动生产力。据西方估计,近十年来,西方技术设备的进口使苏联的工业产值增加了20%左右。

(二) 利用补偿贸易的方法加速开发自然资源 改善国内的燃料供应和提高经济效益

苏联的西伯利亚和远东地区的自然资源十分丰富,估计占全国资源的 $\frac{2}{3}$ 以上。近些年来,由于苏联对西部地区自然资源的长期开发,已日趋枯竭,所以资源开发的重点已转移到西伯利亚和远东地区。这一地区的资源开发成功与否,以及开发速度的快慢在很大程度上决定着苏联经济增长的速度和前景,因此苏联目前正在加紧这一地区的开发。然而,苏联在开发这一地区时,除了碰到开发条件困难,自然环境恶劣,劳动力缺乏,交通不便外,还长期苦于资金不足,技术设备落后。所以他们认识到,仅仅依靠自己的力量是很难迅速开发这一地区的,必须加强同西方国家的各种经济合作来共同开发。同时认为,最有效的合作方法是补偿贸易,所以,近十几年来,苏联与西方的补偿贸易有了很大发展。据统计,苏联同西方一些主要工业发达国家(如英、法、美、西德、意、日、奥等)签订60多项大型补偿贸易合同,价值几百亿美元。在这期间,这些西方国家向苏联提供贷款和技术设备,苏联以原料或半成品偿还。这些项目主要是化学、石化、天然气、石油、木材、纸浆、冶金、煤炭等。其中日本

和西德的资金和设备占很大比重。目前,在西方的冶金和技术的帮助下,苏联已建成了以秋明油田为中心的油气田生产基地,以乌斯特伊利姆大型纸浆联合企业为中心的木材加工基地,以南雅库特煤矿为中心的煤炭生产基地,从而使西伯利亚和远东地区的开发已初具规模。

苏联同西方开展补偿贸易,加速西伯利亚和远东地区开发的目的,除了增加能源出口换回西方先进技术设备外,更重要的是改善国内的燃料供应和提高经济效益。也就是说,苏联的补偿贸易是立足于解决本国经济建设的问题。苏联在西伯利亚和远东地区用补偿贸易建设的企业生产的产品中用于偿还贷款和一般出口的只占20~30%,而70~80%是供应国内消费和用于本国的经济建设的。例如,为了充分利用奥伦堡的天然气,苏联通过补偿贸易用天然气换回大口径钢管敷设天然气管道,既增加了天然气的出口,又为苏联西部地区增加了200亿立方米的天然气供应,因而改善了西部地区燃料供应紧张状况。

苏联利用补偿贸易建设的项目不仅大幅度地扩大了生产能力,而且加强了国民经济的薄弱环节,改变了某些部门技术显著落后的状况。如通过补偿贸易引进的一大批化工企业,不仅扩大了苏联化学工业的生产能力和对石油、天然气的利用率,而且提高了苏联化工的技术水平,并降低了生产成本。用西方技术新建的制氨厂和尿素厂的产品成本一般比原有化工厂的同类产品成本降低一半。又如,从西德、法国、意大利、美国引进的汽车、冶金、造船设备,也大大促进了苏联这些工业部门的技术发展和降低了产品成本,从而使这些工业的产品出口量进一步增加。

此外,苏联用补偿贸易建设的企业的产值一般都远远超过还债的需要,所以苏联从补偿贸易中获得的收入不断增加。例如,目前苏联同西方国家签订的开发天然气的协议,供应期都在20年以上,在此期间出口的天然气,除还清贷款外还可得净收入280亿美元。据统计,1975~1980年苏联按照补偿贸易协定向西方提供的出口额为100亿美元,而1980~1985年将增至160亿美元,这笔收入足够偿还苏联所欠的债务。因此,苏联的补偿贸易不仅促进了苏联的出口能力,而且开辟了获取外汇的新来源,提高了偿还外债的能力。

(三) 通过扩大工业制成品的出口来发展和调节本国经济

长期以来,苏联出口贸易是以原料、燃料和初级产品为主的,忽视了工业制成品的出口。这样,不仅使苏联外汇收入大为减少,而且使其工业产品与西方先进国家相比始终处于落后状态,没有竞争力,很难打入国际市场。近些年来,苏联大大增加了拖拉机、小汽车、动力设备、机床、钟表、照相机等产品的生产数量,同时开始改变了过去那种产品质量粗糙,外观丑陋,广告、技术说明、另件配制等服务不善的现象,努力扩大了工业制成品的出口。据统计,1980年与1970年相比,苏联机器设备和运输工具的出口额增加了2.2倍,日用工业消费品增加了3倍。在这期间,苏联除了增加拖拉机、载重汽车、小轿车、动力设备、机床、轴承、钟表、照相机等商品的出口外,还加紧出口技术密集的工业制成品,如程序控制金属切削机床、轧钢机和锻接机组、整个工厂的全套设备、航空技术设备、原子能发电站设备等。目前,出口机械产品的更新过程还在继续,新型无梭织布机、高效气体分离装置、氮装置和用作空气制冷的管式制冷机等新产品已列入出口计划。这样,不仅改变了苏联出口贸易的商品结构,而且使苏联本身的工业得到了进一步的发展。

由于苏联长期以来,偏重于重工业的发展,人民生活消费品一直生产不足,所以苏联向

“经互会”国家、发展中国家和一些西方国家出口工业制成品后，从这些国家进口了大量民用消费品。据统计，1979年苏联进口的消费品总额为126亿卢布，占苏联全部进口额的11.4%，占苏联国营和合作社商业的另售贸易额的10%左右。而“十·五”计划期间，民用消费品的进口价值近600亿卢布，比“九·五”计划期间多120亿卢布，比“八·五”计划期间增长了两倍。在“十·五”计划中，苏联进口的消费品包括新鲜水果、蔬菜、咖啡、可可豆、肉类、原糖、食用植物、针织品、棉纺品、内外衣、袜子、皮鞋、以及电冰箱、缝纫机、各种家用电器等耐用商品。这样，就弥补了苏联经济中消费品生产不足的缺陷，对苏联经济起了调节作用，并在一定程度上提高了苏联人民的生活水平。

从以上的分析中，我们可以清楚地看到，苏联对外贸易在其经济发展中发挥了极其重要的作用。但还存在着一些问题：

（1）由于苏联的计划与管理不善，影响引进设备的效益。

目前，苏联有些引进设备因计划不周，统得过死，往往配套工程跟不上，不能按时兴建投产。如苏联从法国引进的土尔扎氧化极工厂，第一条生产线早已安装完毕，但由于苏联自己制造的配套项目中的电解池未能及时建成，致使法国所建生产线长期等待而未能投产。此外，有些引进项目由于经营管理不善，虽然投产却未能达到原定生产能力。如卡马汽车厂投产一年后只能生产2万辆卡车，只及原设计能力的 $\frac{1}{7}$ 。

（2）由于苏联、东欧国家与西方经济不景气，影响了苏联外贸的发展。

众所周知，目前苏联经济进入了一个低速增长的阶段。“十·五”计划执行的结果表明，其经济增长率只有4%，第十一个五年计划将进一步降为3.6%。据估计，“经互会”国家八十年代前半期的经济增长率也将降为3%。与此同时，西方国家经济状况也很差，近几年，一些主要国家的经济增长率也只有1~2%。因此，从“十·五”计划开始，苏联对外贸易发展速度也有所下降。1976年的增长率由1975年的28.1%骤降至12%，此后两年又继续下降，1979年略有回升，达到14.4%，1980年却又下降了。

（3）由于苏联对外加紧扩张，给发展外贸增加了困难

七十年代后期，由于苏联加紧对外扩张，造成苏联与西方关系紧张，美国从1977年开始在经济上对苏联采取了一些限制措施，使当年和1978年美苏贸易额连续倒退，比1976年分别减少7亿与4亿卢布。苏联入侵阿富汗以后，美国又带头采取如部分禁运粮食、阻止西欧向苏联提供天然气管道等经济制裁行动，致使1980年美国 and 西方国家与苏联的贸易额下降。同时，日本与苏联的贸易增长率也由于两国在领土问题上的争执而逐年下降。里根上台后取消了粮食禁运，最近又取消了美国对向苏联提供天然气管道设备的西欧公司实行制裁，这使西方与苏联的贸易额有所回升，但是总的来看，苏联与西方关系还很紧张，从而使它们之间的贸易不断遇到一些困难。最近，苏联与西方在部署核武器上发生了尖锐的斗争，这也将影响其外贸的发展。

展望未来，预计八十年代苏联将继续致力于发展外贸，但是，其前景将不会象过去十几年那样顺手，而会遇到不少困难。