

漫谈货币因素与外贸业务的关系

何 忠 妹

国际贸易是国与国之间的商品、劳务和技术的进出口交易。两国之间进行交易，涉及到两种不同的货币制度和使用不同的货币。买方支付货款必须用卖方国家的货币或卖方愿意接受的第三国货币，（一般是可自由兑换的国际储备货币），这就产生了用本国货币兑换其他国家货币来支付货款和结算的问题，从而也就产生了兑换比率、兑换机构、兑换方式和兑换场所等一系列具体问题，总之，带来了以外汇为中心的国际货币运动。然而，在国际经济交往中，由於各国市场存在着差异，各国政府为了保持其本国对外预算的平衡並使之与其他经济目标相一致，将会采取不同的货币政策和外汇政策，以对其商品流通进行干预。因此，商品、劳务和技术在国际间的运动带来了国际间的货币运动，而货币运动又起着一定的反作用。不能设想在货币运动受到严密管制的国际环境中，商品、劳务和技术可得以自由地运动。这两者是互为因果而不可分割的。我们对外经贸工作者不仅要了解国际贸易理论与实务，同时还必须了解各国的货币政策，制度、外汇政策等的千变万化以及这些变化对国际贸易所造成的影响。可是，在某些进出口业务谈判中，我们的同志往往把注意力集中在品质、数量、包装、价格、交货期等磋商方面，而对汇率，货币选择等方面比较忽视，更谈不上研究各国国际收支情况、外汇市场和货币制度等问题。显然，这是不适应当前对外贸易工作的客观要求的。那末，货币因素与对外贸易有什么密切的关系呢？本文拟从国际收支、外汇汇率、选择货币和外汇管制等方面简略地谈谈它们在对外贸易中的重要作用。

一、国际收支（Balance of Payments—BOP）

国际收支是一国从事对外政治、经济、文化等方面活动所发生的国际间的货币收付，其结果，会影响该国所采取的某些对外经济政策和措施。有人把一个国家的国际收支平衡表说成是一国对外支付能力的晴雨表，由此可见，国际收支的重要性不是一般事物所能比拟的。作为一个外贸工作者，必须通过其有关贸易对手国的国际收支表，研究其国际收支的情况，了解其货币运动的规律，预测其外汇汇率变动的趋势，从而分析其可能采取的政策，以便作出相应的对策。

若某国国际收支持续顺差，意味着该国的国际储备增长，该国货币的对外价值就会提高，外汇市场上对该国货币的需求增加。需求大於供应，该货币的对外汇率就坚挺，人们常把这种货币称做强币或硬通货（Strong Money or Hard Money）。在我洽谈出口业务时应尽量争取按此种货币计价结算，从而获得该货币将来升值的好处。应该看到，国际收支状况影响一国的商品价格变化和通货膨胀程度。为了解决因持续顺差所引起的通货膨胀，一般资本主义国家政府都在逆差严重的对方国家施加压力的情况下，被迫采用本币升值，以扩大输入，减少输出，使顺差额相对减小。同时，由於国际收支对一国的货币金融政策措施具有直

接影响的作用，该国政府就会采取放宽的货币、信用和财政政策。通常的做法是中央银行降低对商业银行的再贴现率，使市场利率降低。外国短期资本见无利可图则纷纷外流，也不会再来投资；本国资本为寻求高利也设法外逃。这样，国际收支的第二大项目——资本项目下流出增加，流入减少，即可减少顺差。另一方面，降低利率，即对市场货币供应采取放宽政策，会使投资与生产规模随之得以扩大，就业增加，国民收入增加，消费增加。这一连串的连锁反应在一定程度上又可促进进口之增加，出口之减少。此时，我们应抓住时机，扩大我外贸商品对该国的出口，多创外汇。

相反，若该国持续逆差，国际储备减少，对外债务增加，该国货币对外价值降低；在外汇市场上对外汇需求增多，对该国货币需求减少，本币的对外汇率就较疲软。这种货币习惯上被称为弱币(Weak Money)或软币(Soft Money)。在我进口业务中，为减少外汇风险，应争取使用软通货付汇。因为按此种软币计价结算能使我们的外汇支出减少，获得这种货币贬值的好处。与顺差国情况相反，一般逆差国为了调节其国际收支状况，常使本币对外贬值以扩大出口，缩减输入，有助于减少逆差。同时，采取紧缩的货币政策，即中央银行提高再贴现率，提高市场利率，吸引外资流入，同时，本国资本也不会外流，逆差随之减少；提高利率就会减少投资和生产，失业随之增加，国民收入减少，消费减少，在一定程度上促进出口，减少进口。当然还可配以其他削减开支和增加税收等财政措施，进一步收紧银根。在这种情况下，为了争夺销售市场，逆差国政府很可能会降低其出口商品价格。我应抓紧此时机，适当调整我进口国别地理方向，从该国进口已降价的物资为我四化建设服务，以节约我外汇开支。实际上，这也是我引进外资的时机。与进出口商品贸易的货币问题一样，利用外资，引进技术，对外承包和劳务合作等等对外经济活动也同样存在着货币汇价波动的风险问题。用软币引进外资就意味着将来可以用较少的出口偿付，我方可获利。但是，要注意引进的外资和技术应及时使用，借进外资搁置着不及时使用，既要支付利息还得承担购买力下降的损失，这是得不偿失的事，必须避免。另外，一国国际收支状况的好坏，还直接影响其对外贸易和外汇管制的松紧；掌握了国际收支状况，就可对其可能采取的措施做到心中有数，参考上述因素编制我进出口的国别方案，并根据该国的国情和形势的变化，适当调整我出口商品价格，从而提高我外贸工作的实际经济效益。

二、外 汇 汇 率

外汇汇率是两种货币的比价，或者说是一种货币用另一种货币表示的价格。汇率的上升或下降直接决定了出口商品的国外价格的高低，而后者又直接影响出口商品在国际上的竞争能力。假设美国向法国出口汽车，当成交日的汇价是1美元等于4法郎时，一辆价值1500美元的美国汽车以法郎表示价格则为6000法郎；如收汇日的汇价发生下列变化，即1美元等于4.5法郎，同样的汽车在法国市场的售价则变为6750法郎，价格上涨了750法郎，法国人购买美国汽车的需求减少，意味着法国进口商将减少从美国的进口。可见，美元升值，影响其汽车出口。近年来美国采取高利率政策抑制其国内通货膨胀却导致了美元汇价的上升，这使美国的出口商品在国际市场上的竞争能力下降。美国去年外贸逆差达694亿美元，与美元汇价上升不是没有关系的。可见，里根政府为使美元汇价上升是付出相当大的代价的。汇价不象其他价格，因为他们包含货币价值。钱是衡量除钱以外其他所有东西的标准。两种货币间如能保持一个固定比率对经营商品贸易和投资者是十分有用的。但是，在目前浮动汇率制下，几乎

所有货币的价值是按外汇市场上的供求情况决定的，求大於供，汇率上升，供大於求，汇率下降。不难理解，一国货币的对外价值越高，该国商品的出口就越困难，因为以外币表示它的价格就高，但却有利其进口。相反，对外价值越低，以外币表示的该国出口商品价格就低，就越有利该国商品的出口，不利其进口。

汇率对国际贸易的影响是直接的，汇价上下波动频繁，无疑会增加国际贸易的成本核算和获取预期利润的风险。但是，这些风险是可以克服的。

三、货币的选择

在汇率上下波动的客观形势下，如何做好进出口贸易的货币选择？现举一例加以说明。

如一笔出口合同规定三个月交货付款，以西德马克计价结算，根据某年某月某日西德法兰克福外汇市场上的汇价是1美元兑换2.8西德马克(法兰克福是采用直接标价法的)，倘若根据这一汇价行情确定这笔出口合同的美元价格为100万美元，按当时汇率折算成西德马克价格则为280万西德马克；到三个月后交货结汇时，若西德马克对美元的比价上升了，1美元兑换2.7西德马克，即从1西德马克等于0.3571美元上升至1西德马克等于0.3703美元，一笔280万西德马克的交易由100万美元升至110万美元。以美元计，我们的出口收入就增加了10%，就是说，拿这笔西德马克收入进口以美元计价的物品，购买力上升了10%。反之，倘若用当时的美元计价结算的话，就会少收外汇。所以，在出口业务中，选用货币很重要，原则上最好用硬币，不用软币。但必须本着平等互利的原则进行磋商，做到对双方有利。如对方坚持用软币，必要时应考虑采取相应的保值措施。

至於进口，原则上最好用软币，不用硬币。但是，一般硬货币国家出口商都愿使用本国货币或其他硬通货，如一方坚持用软币计价结算，另一方就很有可能提高货价，以转移可能发生的汇价风险，这时就要反复考虑，究竟采用哪种货币有利。进口选用软币的道理是不言自明的。譬如，甲国进口一笔100万美元的货物，交货期为半年，半年中美元对甲国货币汇价发生变化，上升或下降10%，就等於要增加或减少10%的该国货币支付进口，数字是十分可观的。倘若我们对汇率问题不甚了解，或者根本不重视它与外贸业务的关系，不考虑汇率的变化与一国进出口业务的密切联系，就会给国家造成经济损失，一出一进就是几万或几十万，那末，也就谈不上什么提高企业经营的经济效益了。当然，还得综合考虑商品购销意图，国际市场商品价格涨跌的供需情况以及传统习惯等因素，真正做到知己知彼，百战百胜。

汇率是一种货币现象。它的变动对一国的国际收支、进出口贸易、资本流动等有着直接的影响，这些又影响国内的生产、投资和价格等因素的变化，所以资本主义国家政府从本国经济利益出发，往往通过本国的中央银行对汇率和汇率制度进行直接的干预。汇率制度之所以重要是它对货币政策的影响，更重要的是对总需求政策的影响，而经济增长要依靠需求政策对它的影响程度。八十年代初到目前，美元汇价持续上升主要是美国采取了“宽”的财政政策和“紧”的货币政策造成的。美元的高汇率缓和了美国国内的通货膨胀，但对其出口大为不利，对其国内经济的增长也有一定影响。法郎的步步下跌是与密特朗政府采取的财政和货币“双宽”政策有关。它也是导致法国通货膨胀率上升，国际收支逆差扩大，资金外流的主要因素之一。因此，在选择货币问题上，我们还需了解其国民经济情况，包括国民生产总值、劳动生产率、通货膨胀率、财政收支、货币金融政策，还需全面掌握其国际收支情况。

(下转第39页)

由于保单中所列被保险人所生产、出售或分配的产品或商品发生意外事故，造成使用、消费或操作该产品或商品的人或其他任何人的伤害、疾病、死亡或财产损失，依法应由被保险人负责的，在约定的赔偿限额内予以赔偿；一是被保险人为上述事故所支付的诉讼费用及其他事先经保险公司书面同意支付的费用，保险公司也负责赔偿。

为了增强外商经营我产品的信心，提高我产品在国外市场的竞争能力，争取万一发生事故后得到经济保障，我外贸、生产部门有投保产品责任险的必要。但在做法上可尽量争取外商支付保险费直接向我人民保险公司投保，或争取外商与我外贸、生产部门联合投保，共同分担保险费。因为制造、出口、进口、批发、零售和修理商等一切可能

对产品事故造成的损害负有赔偿责任的人都具有保险利益，都可以投保产品责任险。

产品责任险在国际上成为一个单独的险种已有60多年历史，但大量发展还是近20余年的事。这种保险目前虽已在北美、西欧和日本等发达国家非常流行，但在我国对外贸易方面开办这一险种还是近几年的事，总的来说，还缺乏经验。因此，外贸生产部门和保险部门要通力合作，联合对外。对我产品销售地区的政府当局规定的质量要求要做到心中有数，严格把好质量检验关，并提供必要的标志或使用说明。保险公司应广泛建立与国外保险公司的理赔代理和分保关系，以广泛开展这一险种业务，这对争取外汇收入和扩大外贸出口都是有裨益的。

(上接第44页)

四、外汇管制政策措施

了解各国外汇管制政策措施与对外贸易的关系也是十分必要的。一般情况下，外汇管制与贸易管制总是相辅而行的。早在三十年代各国货币竞相贬值时期，唯一能够保持汇率相对稳定的是以法国为首的所谓“黄金集团”(Gold Bloc)，它们采取限制进口的方式维持国际收支均衡。这就是历史上首先使用进口限制来消除逆差的例子。外汇管制在贸易方面的具体实施主要是对进口用汇及出口收汇进行管制，另外，还对非贸易外汇进行管制，限制资本输出，采用复汇率(Multiple Rate)，对黄金和现钞的流出入进行管制等等。所有这些管制措施均将使一国的外汇供给与需求曲线发生变化。一般认为外汇管制不是件好事，它的副作用在于阻碍了国际贸易的顺利发展，但又觉得是必需的。当今世界上，实行外汇管制的国家和地区为数不小，即使有些公开宣布不实行外汇管制的国家，还是采取了一些变相的或间接的管制措施。对此，我们必须做到心中有数，采取相应措施扩大出口。

货币选择与汇率掌握在对外贸易业务中的作用是不容忽视的，货币的其他因素对外贸的影响也值得好好研究。国际金融领域探讨研究的其他课题，毫无疑问也是每个对外贸易工作者应该了解和掌握的专业知识。