

一、概 况

巴西联邦共和国位于南美洲东部，东濒大西洋，同南美 11 个国家中的 9 个相接壤；面积 851.19 万平方公里，居世界第五位；人口 1.2 亿，居世界第六位。巴西矿藏资源丰富，铁矿储量有 400 亿吨，仅次于苏联而居世界第二位；锰矿储量有 1 亿多吨，居世界第三位。巴西的森林和林地面积共 508 万平方公里，占国土面积的 59.7%，仅次于苏联而居世界第二位。巴西的农牧业在国民经济中占有重要地位，农牧业产品的出口额占出口总额的 60%，是世界上仅次于美国的第二个农牧产品出口国。巴西的咖啡产量居世界第一；大豆、可可、蔗糖居世界第二；玉米居世界第三。此外，巴西的香蕉、棉花、烟草在国际市场上也占重要的地位。巴西现在是一个工农业并举的国家，1980 年钢铁生产超过 1500 万吨，居拉丁美洲之首，汽车生产 120 万辆，是世界十大汽车生产国之一，造船工业居世界第五位，能生产多种型号的货、油轮。1980 年，巴西国民生产总值为 2,432.4 亿美元，人均国民产值为 2,050 美元，在世界十大经济大国中居第八位。

巴西的矿藏资源虽然非常丰富，但是，由于受殖民主义和帝国主义势力长期控制，使其一直成为一个单一经济的国家，直到第二次大战后，这种情况才有所改善。自六十年代以来，巴西的经济发展出现了高潮，尤其是 1968~1974 年，巴西国内生产总值由 415 亿美元增至 743 亿美元，年平均增长率达 10% 以上，被称为“巴西经济的奇迹”。其主要原因是：(1) 政府积极推行以发展现代化生产为目的的经济政策，较长时间实行

巴西的对外贸易

陈福星

进口替代，积极开展对外贸易活动以积累建设资金；(2) 巴西凭籍丰富的自然资源及大量引进外国资本和技术相结合的办法以发展制造业来带动整个国民经济的发展；(3) 对国民经济结构作了重大调整和改革，发展新兴工业部门，加强某些薄弱的经济部门的发展。但是，由于过度依赖外资和国外市场，近几年外债急增，高达 800 亿美元，已成为国民经济的沉重负担。现在巴西政府正积极采取措施以改变这种局面。

对外贸易在巴西国民经济中占重要地位。在最近十多年中，巴西外资除 1973 年、1977 年有少量顺差外，其他年份均为逆差。1982 年政府采取紧缩财政的措施，并压低经济增长速度及大幅度削减进口，获得了 7.75 亿美元的顺差。(出口额为 201.75 亿美元，进口额为 194 亿美元)。

除商品出口外，巴西的服务业在国民经济中也占相当重要的地位。巴西的工程营造和咨询公司已在海外崭露头角，尤其是在发展中国家，巴西在中东、非洲、拉美 34 个国家承包了 160 项工程，包括建造铁路和公路、旅馆、水坝及各种工厂，现总营业额已超过 50 亿美元。巴西现有 50 家工程服务公司，另外有 120 家私营贸易公司，它们积极开拓海外市场。无形贸易收入的增加是巴西若干年份外贸取得顺差的主要原因。

巴西是拉美外贸最活跃的国家，也是接受外国资本和贷款最多的国家。1981年吸收外国资本17.67亿美元，累计投资总额(包括再投资在内)为192.47亿美元。外资最多的国家：前三位是美国57.74亿美元(占30%)、联邦德国26.28亿美元(占13.7%)、瑞士19.57亿美元(占10.17%)。目前在巴西投

资的主要国家及地区有56个，外资企业达4,800家，其中美国企业2,000家，日本企业560家，联邦德国500家。主要资本主义国家大垄断组织几乎全在巴西设子公司。外资在资产净值中占优势的部门是：汽车制造96.6%，烟草98.1%，电子器材66.9%，制药75.6%，橡胶58.8%，玻璃56%。

二、巴西的进出口商品结构

(一) 巴西的出口商品构成

巴西的出口商品分成农产品、原材料商品及制成品两大类。第一类商品占出口总额的41%，占出口总量的88%。1981年，巴西咖啡出口额占总出口额的8%，大豆占出口总额的14%，达30亿美元。巴西是世界第二大豆出口国，也是世界豆糠与豆片第一出口国。巴西粗糖每年出口300万吨。但这些农产品常受国际市场价格波动的影响。在原料方面，铁矿砂的出口前景也很好，1982年出口1亿吨，主要出口市场为新兴工业国。

巴西的制成品的出口占其出口总额的59%，占出口总量的12%。资本货是巴西最主要的出口商品，占巴西总额的18%，其中交通运输车辆的出口为巴西赚得更多的外汇。目前巴西能年产250万辆汽车，并已有80多个国家进口巴西汽车。1983年生产的汽车有50%供出口，主要客户是意大利、伊拉克、委内瑞拉和联邦德国。福特公司巴西分公司的经理温琴伦·巴雷洛认为：“……有竞争能力的价格；巴西政府对筹资提供方面等措施以及已受到国际公认的巴西汽车的质量”是巴西汽车出口的可靠保证。现巴西非但出口已装配好的汽车，还出口大量的零配件。1982年出口额达10亿美元。

火车制造的前景也很好，平均每年能生产5000节车箱和150台火车头。拖拉机的产量为每年10万台，其中三分之二供出口。

机械设备是第二大宗的出口制成品。由

于这一部门拥有充足的储备金，产品的质量较优，这类产品的出口额占总出口额的8%，主要的出口部门为无线电和电视业。

由于巴西的森林资源丰富，短绒低浆的出口突破300万吨/年，1983年出口纸张和纤维素5亿美元，1984年出口此类产品高达8亿美元。

在农产品出口方面，牛肉、猪肉、鸡肉等每年出口额达6亿美元。1982年出口加工食品1亿美元。在传统出口产品方面，鞋和皮革产品出口达10亿美元，纺织品出口则每年近10亿美元。

巴西现在逐渐突破传统出口商品的框子，努力出口新的、获利和创汇高的新产品。这些新产品主要来自一些重要的工业中心：里约热内卢，贝洛奥里藏特、阿雷格里港、库巴提巴等。

巴西最近几年军火工业发展很迅速，1981年其出口额达12亿美元，主要的产品为坦克、战斗机、弹药及其他军事装备。此外，还出口一些民用飞机和消防车等。

(二) 巴西的进口商品构成

巴西的主要进口商品为石油、资本货、谷物及一些化学品和有色金属。

1. 燃料和润滑油。

这两项产品占油类进口总额的50%，占进口量的73%。巴西的石油进口量每天为70~80万桶，计划到1985年降低到60万桶。

巴西国内的炼油工业无法满足消费的需求，同时，现在巴西国内能源消费模式也发生变化，柴油的消费量增加了。自两伊战争以来，巴西在寻求石油供应渠道的多元化。新的石油供应国包括尼日利亚、拉美石油生产国和中国。

在其他能源方面，巴西至今仍无能力生产低灰煤。它和波兰、哥伦比亚及加拿大签署长期进口焦炭的合同，预计到1985年，巴西还得从国外进口45%的焦炭。

2. 资本货。

这类商品占进口总额的18%和进口总量的0.5%。目前，这类量少值高的商品年平均进口额达45亿美元。巴西进口此类商品。视国际收支具体盈亏情况以及国内兴建大型工程所需而定。科技工艺高的一些商品现在仍需依赖进口

3. 原料。

进口的原料主要是谷物、化学品和矿产。谷物包括部份玉米、稻米和豆类。进口原因是因为巴西的热带气候不适宜某些农作

物的耕作。巴西农业生产采取广种薄收，产量低，需要进口一些以补充其歉收。巴西政府正有计划地削减农产品的进口。化学品占进口原料总量的33%。主要进口肥料、无机化学产品(磷酸、铵、苛性钠及钠副产品)、有机化学产品(双乙烯、乙苯、二甲苯和氯化烯)。进口的原因是巴西的化学工业现处于发展之中，加上本国缺乏原料所致。矿产品进口正在逐步减少，已从1970年占进口总额的11%下降到1981年的3%。所以进口部份矿产品的原因是：(1)从国外进口比国内开采价格低；(2)本国矿区离消费市场远，交通不便；(3)某些矿产国内蕴藏量不多，需从国外进口补充。

巴西政府计划要求到1985年煤及有色金属达到自给自足程度。

此外，消费品的进口占进口总额的4%，占总进口量的0.7%。巴西政府为了减少国际收支逆差，严格限制消费品的进口，但是温带地区的农产品(蔬菜、柑桔、苹果和梨)以及精密光学仪器和乐器除外。

三、巴西对外贸易的地区，国别流向

自二次大战至七十年代前，巴西的贸易对象主要是美国，占总贸易的三分之一左右。美国和巴西是传统上的贸易伙伴，美国对巴西的经济有着重大的影响。最近十多年来，巴西一直设法寻求并扩大外贸新市场，实行多极化的外贸流向。巴西和欧洲经济共同体关系密切，特别是和联邦德国、荷兰的贸易发展较快。中东产油国中伊拉克和沙特

阿拉伯是巴西的主要进口对象国。日本在最近十年也打入巴西市场，双方进口大致平衡。巴西和我国的贸易和经济往来最近也很活跃，而且有着发展的前景。目前，巴西与100多个国家有贸易关系。巴西正在执行贸易多样化的政策以减少对美国的依赖，因此对苏联等经互会国家的贸易也与日俱增。

四、巴西的贸易政策

巴西的贸易政策简而言之是：努力扩大出口和有选择性的进口。自1964年以来，巴西积极实行多样化、多渠道的出口贸易以平衡消费品的大量进口。政策指定的优先出口部门为农业、矿业、林业，目前又扩大了制成品的出口，特别是汽车、飞机及武器的出

口，其目的是使巴西的产品在国际市场上具有竞争力，并且可以赚取外汇以平衡巨额的外债。另外，自1968年以来，巴西经常进行小幅度货币贬值和变动巴西币克鲁赛罗的兑换率。而且，巴西政府对外资提供信贷和津贴，以便利厂商享受低息贷款用以周转出口

所需资金。巴西的农民也可为出口取得低息贷款,以促进农作物生产多元化。1969年和1970年,巴西豁免工业产品税和商品流通税。1971年又颁布出口额外津贴和豁免出口税并降低有选择性商品的进口税。这些措施都取得了预期的效果,导致1964~1973年巴西出口总额和出口总量大致都增加了4倍左右。由于进口的某些原料和元件对巴西再出口的关系重大,因此,对某些商品的进口,国家提供必要的援助。巴西政府一再重申它的外贸政策是“进口是为了出口”。政府有意识地把一些风险性合同都让给了外国公司,此外,还严格限制国营企业向国外采购。巴西政府试图以促进出口和限制进口来消除巨大的外贸逆差和平衡国际收支。

如要开拓巴西市场,必须了解巴西外贸的渠道和其采取的具体措施。巴西外交部负责国际政治、经济总的研究。巴西银行商业出口办事处(CACEX)则负责制定巴西的进出口政策。在和巴西进行贸易时,外商必须和巴西银行商业出口办事处接洽,以商讨有关进口的关税优惠事宜,同时,还得和它商讨拉丁统一协会(LATA)所规定的关税优惠条例中给予外商的方便。要了解巴西出口的产品,可和CACEX下属的市场促进局(DEPEM)挂钩联系。巴西出口的产品都汇集在巴西物品目录册(NBM)内。这目录册是参照布鲁塞尔税则商品分类目录编纂的。如要了解巴西的进口情况,可向CACEX索取英文版的季刊PR OFIL OF BRASIL(巴西侧影);要了解出口的情况,可向巴西外交部索取BRASIL TRADE AND INDUSTRY(巴西贸易和工业)。”

外商向巴西出口商品的手续是向

CACEX注册登记,经审核批准后获得允许进口指定商品的许可。

巴西对原料出口限制较严,而制成品则一般不受此限制。外商如果由巴西进口商品,最好同巴西的外贸金融机构(FINEX)洽商有关信贷事宜,通过该机构的获得信贷的偿还期可长达8年,利率平均为7~8%。

巴西进口的条件是:1. 进口商品不得与巴西所制造的商品属于同一类型;2. 其报价限制在国际报价的范围内;3. 商品的原产国对巴西商品的进口没有采取限制的措施;4. 对奢侈品需征高额税,并对下列商品的进口予以立法管制:军火武器、商用飞机、炸药、肥料、动植物饲料、饮料、蔬菜种籽、根类食物(包括球茎类植物)、动物、棉纱、药品、杀虫剂、化粧品、影片分销及出租等。

享有减税优惠的商品为:资本货、原料及中间产品(半制成品)。

在探讨巴西进口的潜力,开拓巴西市场时,必须考虑到以下几个方面:

1. 巴西经济发展的前景,进口替代的进展程度及一些西方工业国科技发展的情况;

2. 巴西现采取有选择性的进口,对进口的限制较大,所以必须了解巴西市场的实际需求;

3. 必须考虑到国际上保护主义势力对巴西外贸的影响;

4. 必须进一步研究巴西经济发展的模式,从而了解到巴西外贸策略及发展趋向。还得考虑到巴西目前对进口缺乏弹性等因素。

五、中巴贸易

中巴贸易是八十年代开始得到发展的,在这以前,巴西仅向我国出口砂糖和大豆等原料,对华贸易并不积极。进入八十年代

后,巴西以购买我国原油为动力,开创了中巴贸易的新局面,现我国已成为巴西第五石油供应国,目前,巴西每天从我国购买原油

3万桶(每桶价格26美元)。巴西准备增加我国的石油进口,作为交换,我国将更多地购买巴西的产品。巴西提供换取我国石油的商品是:铁矿石、钢铁产品和生产技术。这些技术包括大型水电站、远距离传输系统和深海石油勘探。资料表明:1984年巴西向我国出口了5千万美元的木材;1983年圣保罗钢铁公司向我国出口了18万吨钢铁。1983年中巴贸易总额为8亿美元左右,1984年估计为10亿美元。中巴贸易的扩大使巴西认识到:“不久将来,中国将成为巴西主要的贸易伙伴”。国务委员兼外交部长吴学谦同志在访问巴西时也说:“巴西和中国是两个发展中国家,在很多领域中都有很大的合作潜力”。巴西《圣保罗州报》1984年5月3日在发表的社论中指出:“巴中经济合作道路已经开辟,前景是美好的”。该社论认为巴中贸易和经济合作可以从以下几个方面进行:1.可签署帮助中国建立核电站的意向议定书;2.可向中国出口、大小型水坝建造技术;3.巴西成为中国矿石、钢铁产品、铝和木材等潜在的供应国;4.中国向巴西出口石油和煤,此项与第三项相结合可减少往返运输成本;5.中巴双方都缺乏技术和资金,贸易应立足于互相补充方面。这些看法值得我们参考。日本《经济新闻》1984年2月3日也载文谈到:“现在中巴贸易正在迅速增加,

为了消除外汇危机,巴西正在积极扩大出口。它的眼光注视着富有消费潜力的中国市场,向中国展开了猛烈的推销攻势”。

中巴之间经济、科技合作项目有:中巴关于核能的和平合作协定(1984);中巴航天合作协定(1984);巴西准备为中国建立水电站,并在农业、采矿、林产等方面进行合作。

我国在拉丁美洲的第一个,也是在巴西的第一个合资经营的公司是木材公司,已于1984年8月在巴西亚马逊州玛瑙斯市开始营业。该公司拥有资本280万美元,我国占95%,将利用亚马逊丛林的丰富资源,生产半成品——单板向港、澳和我国内地出口,一方面解决了该地区部分就业问题,另一方面,使我国能稳定地从巴西得到木材的供应。

现在中巴的贸易和经济合作正在顺利地逐步开展,这是我国在拉丁美洲最大的市场。瑞士报纸惊呼“北京正向拉丁美洲发动大规模的攻势”。巴西有影响的报纸认为“中巴贸易和经济合作的前景尽管目前仍是狭窄的,但无论如何总是美好的”。由于我国同巴西(还有印度)有许多共同的地方,因此,巴西是我国竞争的潜在对手,对巴西经济和对外贸易的研究已成为当务之急而势在必行。

(上接第37页)

国内对此也是需要仰仗进口的,则其大部分可在我国内销售。这些政策上的放宽,在一定程度上消除了日本企业家的不安感。

上述诸因素使日本企业家改变了小心谨慎的态度,增强了与我方合作的信心。1984年以来,出现了转机,到八月底为止,中日合资企业已达22家。日方报道。在中国合资

企业中,日本所占比重已跃展居第二位,仅次于香港。并称日本各地出现了日中合资企业热。

在此大好形势下,作者深信随着我国对合资企业的方针、政策、法律的不断得到完善,并在平等互利、友好合作的基础上,在中日双方企业家的共同努力下,中日合资企业必将得到进一步的发展。