

战后国际商务的回顾与展望

相重光 盛国树

国际间经济交往，商务往来，历史悠久，且是人类历史上漫长而重要的一章。国际商务与世界生产力水平的发展是相互推动，互为因果的。

战后，世界生产力水平较诸战前大为提高，为国际商务往来的发展奠定了丰富的物质基础，并提出了比战前更多、更高的要求。传统和国际商务方式已不能再满足现代生产力发展的需要。各种新型的国际商务形式应运而生，这反过来又为世界生产力水平的加速发展创造了条件。现代国际商务作为现代世界生产力发展的动因和后果，与世界各国的经济发展密切相关。历史证明：那些在战后经济获得迅速发展的国家和地区，正是那些活跃于国际商务的国家和地区。

纵观全局，战后国际间的商务活动规模庞大，内容广泛，形式纷繁，变化发展迅速，影响和作用极为复杂。本文仅从以下几方面作一简略的回顾与展望。

一、商品贸易的发展由快转慢，步履维艰

1. 国际商品贸易变动概貌

商品贸易是国际商务中历史最悠久和最重要的一种活动。战后，世界经济迅速恢复和发展，促进了国际商品贸易的迅速增长。第三次科技革命又导致了一系列新兴工业部门的建立。新产品的不断涌现，使国际商品贸易的内容更加琳琅满目。据统计，新产品如原子能、电子计算机等出口增长速度比其它产品快2~3倍。科学技术的进步，使国际分工不论在形式、深度和广度上都发生了一系列重大变化。发达国家和发展中国家之间在原有工业与农业分工的基础上，进一步发展了不同产业的分工。世界各国部门间的分工，深化到了部门内部的分工，不同型号、零配、部件及不同工艺的分工生产越来越细，进一步加强了各国之间在经济上的互相依存，推动了国际商品贸易的发展。

从战后到七十年代初，是国际贸易的“黄金时代”。1948年到1973年，世界出口贸易量年均增长率达7.8%，不仅超过1913~1938年期间0.7%的年均增长率，而且，其增长速度还超过了6.1%的世界工业生产增长速度。

1973年，资本主义经济发生了战后以来最严重的经济危机。此后，资本主义世界经济进入了旷日持久的低速增长时期。资本主义经济呈现出高失业、高通货膨胀率和低速经济增长的状态。资本主义各国纷纷采用以邻为壑的对外经济贸易政策。继美元两次贬值后，固定汇率制崩溃，国际贸易增长速度明显放慢。1973~1979年，世界出口贸易量年均增长率只达到4.5%。七十年代末期，资本主义世界经济危机再次爆发，给国际贸易带来了灾难性打击。1980年仅增长了1%。1981年则是零增长。1982年、1983年竟出现了负增长。

1984年，西方经济全面复苏，西方工业国家的经济增长率达4.5%，创自1977年以来经济增长速度最高记录。在西方经济复苏的带动下，1984年国际贸易量增长约8~9%，约达19,500多亿美元。因美国经济上升幅度大，它对这次国际贸易的回升起了重要作用。美国进口贸易的增幅达25%左右，大量商品进入美国市场，为数之巨约达世界出口增长的50%。

1985年，西方经济增长率又趋下降。整个西方工业国家的国民生产总值实际增长率从1984年的4.5%可能降至2.5%，加上美国高利率的制约，世界贸易再次出现颓势。尽管1985年世界贸易额将超过20,000亿美元，创历史最高记录，但贸易量的增长率却可能降至4.5%左右，大大低于1984年的增长速度，

2. 发展中国家对外贸易迅速增长

自七十年代以来，发展中国家出口贸易发展迅速。1970年，发展中国家占世界贸易的出口比重为17.9%，1981年则上升为28.1%。

发展中国家对外贸易的增长，是他们致力于发展民族经济，尤其是发展中国家间加强经济贸易合作的重要结果。1970~1980年间，发展中国家间的贸易额由111.7亿美元增至1,490亿美元，平均年增30%，大大超过了世界贸易和工业发达国家出口贸易的增长速度。

促进近年来发展中国家之间贸易发展的重要原因之一是南北贸易关系的停滞不前。首先，南北贸易商品结构对发展中国家仍为不利。发展中国家从发达国家进口的商品中80%是制成品，而输往发达国家的商品还是以初级产品为主，价格且受发达国家的操纵。因此，发展中国家在南北贸易中贸易条件不断恶化，严重地影响了南北贸易的扩大。其次，发达国家通过保护贸易又沉重地打击了发展中国家制成品出口。尽管发达国家给予发展中国家诸如普惠制的优惠，但非关税壁垒却大大加强，名目繁多，目前已近千种，其中许多工业技术标准又不断提高，使发展中国家的制成品出口层层受阻，难以进展。

3. 当前国际商品贸易的主要特点

当前国际商品贸易的主要特点如下：

首先，工业品在商品贸易中的比重超过初级产品所占比重。目前工业品的比重达60%左右。在工业品贸易中，机械运输产品贸易增长最快，在世界出口贸易中比重不断提高，目前已达7,000亿美元，占世界各类出口商品总额的三分之一，占世界制成品出口的一半以上。随着科学技术的进步，机电产品的贸易将进一步扩大。

其次，军火贸易不断增长。军火贸易急剧上升是当前国际商品贸易中一个突出现象。由于区域性战争连年不断，1973年以来世界武器出口总额达1,050亿美元，年均175亿美元。而1946~1969年年均销售额仅为27.5亿美元。目前世界武器年均销售额是七十年代以来的6.4倍。在苏美两霸处于僵持的局面下，国际军火贸易势必增长。1990年估计可达800亿美元。庞大的世界军火开支是军火贸易增长的重要前提之一，而目前世界军费开支似有增无减。从武器构成看，当前常规武器仍占军火出口的一半以上，但战略核武器将不断扩大。从地区格局看，美、苏仍是最大卖主。法国等其他发达国家的军火出口也有增长之势。第三世界将越益成为重要的武器销售市场。

第三，商品贸易方式向多样化发展。除出现了一些新的贸易方式外，原已被淘汰的一些传统贸易方式也得到了恢复，如易货贸易在八十年代将得到迅速发展。据关税贸易总协定资

料表明,当前易货贸易与类似易货贸易的金额约达1,600亿美元,占世界贸易额的8%。对于一些国际债务较重的国家来说,这个比重还要高。现在美国通用汽车公司每年易货贸易额高达5亿美元,通用电器公司每年有高达20亿美元的易货贸易合同。

4. 近期内国际商品贸易的趋势

今后几年内国际商品贸易的趋势,在很大程度上取决于世界经济发展状况。从目前看,前景难以乐观。尽管1983~1984年西方经济在经过十年肃条后第一次回升,但目前已又出现颓势。美国经济的前景对世界经济的发展具有相当影响。然而,各方面对美国经济的近期趋势却众说纷纭,看来,近期内美国济经发展速度将会放慢。在八十年代末以前,西方经济将处于走走停停的态势,而且升幅很小。发达国家的贸易保护主义将进一步抬头,各国贸易不平衡的矛盾将进一步表面化,市场竞争,贸易摩擦将愈益激烈。发达国家的贸易在经济不振和保护贸易的双重影响下近期内似难有突变,因此,世界商品贸易将受到限制。但是,还必须看到,世界贸易将不断受到东西方贸易、南北贸易和南南贸易合力作用的影响。南南贸易如能获得实质性突破,则势必对世界贸易具有推动作用,然而问题在于,发展中国家如何解决外汇短缺、进出口供求结构相同的矛盾。

二、无形贸易异军突起,倍受重视

长期在国际商务中无足轻重的无形贸易,战后却异军突起,成了国际商务中的一个重要的组成部分。

现代无形贸易的特征,首先是其形式及概念已不仅是与商品贸易有关的运输保险业务。新的内容、新的方式不断出现,比较主要的有技术贸易、劳务贸易和技术服务等等。其次,现代无形贸易的规模和增长速度十分惊人,1967年,世界无形贸易额为700~900亿美元,而到1980年就猛增至6,500亿美元。1978~1979年,无形贸易额的增长速度首次超过商品贸易额。1980年,无形贸易额在世界贸易额中的比重达到四分之一。无形贸易的地位和作用倍受世界各国的重视。

1. 技术贸易扶摇直上

技术贸易是一种作价的技术转让。六十年代以来,技术贸易迅速扩大。1964年,世界各国的技术贸易总额为27亿美元,1974年增至110亿美元。十年增加了四倍多,年均增长15%。近年来,技术贸易金额每年都在100亿美元以上,1985年估计可达400~500亿美元。

战后技术贸易之所以能获得迅速发展,首先,在第三次科技革命的巨大推动下,生产国际化程度空前提高,这是技术贸易发展的基础。其次是跨国公司的业务活动迅速扩大。目前国际间的技术转让大多数是由跨国公司进行的。跨国公司为保持其在国外的技术优势,不断将先进技术输出给子公司,从而推动了国际技术贸易的迅速增长。第三,各国鼓励技术引进的政策进一步促进了技术贸易的发展。战后,世界各国都十分重视国民经济的技术改造,加快经济的发展速度。战后日本、西欧和一些新兴工业化国家的经济迅速增长,其重要原因之一是不断引进先进技术。为此,世界各国竞相购买技术,以加速国民经济的发展。第四,引进技术还可改进商品质量,加强竞争力,促进对外贸易。新产品的生产常与某种或某组专利

相联系，如购买一个新产品的专利，常要购买相关的其它专利，这也是技术贸易扩大的一个原因。

发达资本主义国家是技术的主要输出国，约占80%。发展中国家的技术输出虽为数较小，但近年来增长较快。目前墨西哥已能向美、英、加拿大等国提供玻璃制作技术，同时还在向美国转让嗅觉污染控制的许可。印度目前也在向加拿大出售生产工业锅炉和向美国出售皮革制作的专有技术。巴西对美国的技术出口已达到了5,000万美元。

当前国际技术贸易结构的特点是：(1)专利和专有技术相结合的转让占重要地位。在发达国家之间，技术贸易大量是专利和专有技术的转让。对于发展中国家来说，过去往往只购买成套设备，但由于缺乏使用这些设备的技术知识，往往付费大，效益小。目前发展中国家已重视技术知识的引进。鉴于这些国家技术基础较差，因此，相当部份的技术引进是技术与关键部件的购买。(2)一般性技术的贸易占主要地位，而高级和尖端技术在国际技术转让中仍为数不多。除政治因素外，其主要原因在于技术拥有者只有当该技术趋于标准化时，才愿转让，以争取更高的利润，而对新技术则采取严格的技术保密。

由于科技进步对经济增长、增强产品的竞争力起着极重要的作用，所以技术贸易将日益兴旺。

2. 劳务贸易兴旺发达

狭义的劳务贸易是指劳动力的输出与输入，广义的则包括在国际间提供的各种服务。劳务贸易是伴随战后各国第三产业兴起而迅速发展起来的。其增长速度惊人，据国际货币基金组织统计，从1976~1982年，世界各国的狭义劳务贸易额年增长率达13.6%，超过了商品贸易的增长率。1982年劳务出口额达4,090亿美元，占世界商品贸易额的24.3%。难怪西方有人认为，当前是以物为主的经济向以劳务为基础的济经过渡时期。

世界劳务贸易激增的原因是：(1)劳务服务投入价值少而产值高，单位劳动力所需配备资本较小，其规模较小，劳动密集度较高，因而劳务收费很高。(2)劳务贸易是推动商品输出的重要渠道，如售后服务对于推销技术较高的商品具有重要作用。(3)各种新的服务方式迅速增多，如咨询、技术培训、工程承包以及旅游服务等。

从发展趋势看，世界劳务贸易将在以下几方面得到很快发展。

首先，劳动力输出近期内趋势可能平稳，但从中长期看，仍将进一步扩大。战后卅余年，世界劳动力输出人数越来越多，规模日增。据统计，目前世界外籍工人的总数已近2,000万。仅在中东地区的外籍工人技术人员就达550万人。

劳动力输出的扩大，同国际承包工程和经济合作项目的增多有关。仅中东地区，1981年国际承包额就达816亿美元，比1980年462亿美元增长了近一倍，规模可观。据世界银行估计，在今后十年内，中东地区对外籍劳动力依赖程度将继续加深，其外籍劳动力需要量将达1,000万人。

从长期看，中东劳务市场发展趋势如何，将取决于下列因素：(1)世界能源结构变化如何；(2)世界石油价格变化及外汇收入增减如何；(3)中东石油国现有石油美元留存态势如何。总的看，世界劳务市场竞争将更趋激烈。

其次，劳务贸易的技术性将日益加强。这种劳务活动的增速将高于其他劳务贸易，主要如：(1)提供技术服务，包括售前服务和售后服务，其形式有咨询点、技术服务站、教学中

心。(2) 咨询和工程技术服务。目前在发达国家有大量提供工程技术服务的咨询公司和工程咨询公司, 如美国约有500家, 法国约有200家。其业务活动包括对设计前资料和工作图纸的分析研究, 新企业、新工艺流程的设计, 对设计安装进行技术监督, 产品试样制造, 投资计划的拟订, 材料设备的采购及交付, 生产设备的制造、调试和验准, 对生产人员和专家进行各种方式的培训, 担任总承包者, 以及技术援助等。

总的看, 与微电子、生物工程等尖端技术有关的服务业将在世界经济中愈益发挥重要作用。

第三, 国际旅游业将更为发达。国际旅游业作为一门新兴行业正充满了生机。据“世界旅游者组织”统计, 1950~1983年, 每年参加国际旅游的人数从2,500万增加到28,648万, 扩大十一倍多。每年国际旅游费由21亿美元增至96多亿美元, 年均增长14%左右, 大大高于同期世界贸易年均增长5%的水平。看来, 随着经济国际化的进一步发展, 如新兴工业化国家和地区收入水平的提高, 国际旅游业也将稳步增长。

总之, 劳务贸易大有前途, 尤其是富有技术性的劳务贸易潜力更大。

三、金融信贷额巨类众, 动荡不稳

战后, 国际金融信贷业务发展极其迅速, 对战后世界经济繁荣起着不容忽视的作用。但进入八十年代以来, 国际信贷趋于紧缩, 汇价涨落不定, 发展中国家债务严重, 这些因素显然不利于国际商务的发展。

六十年代以来, 国际信贷和债券市场发展非常迅速。1972年国际信贷总额仅为69亿美元, 1978年激增至702亿美元, 增速达十倍之高。与国际信贷相比, 国际债券的发展历史较短, 但其增速之快, 数额之大, 种类之多, 引人注目。从债券种类看, 如不定期债券、分期和延期付款债券以及可兑换债券等, 种类繁多。从发行额看, 以欧洲债券为例, 1974年前, 每年发行额约为20~30亿美元, 到1978年, 短短四年即猛增至141.25亿美元,

然而, 八十年代以来, 国际债券市场趋势与国际信贷市场相反, 国际信贷市场融资增速激剧下降, 1982年国际信贷市场融资额约为1,535亿美元, 分别比1980、1981年下降了22.5%和31.3%, 这不仅使国际融资活动发生结构性变化, 而且也呈现出紧缩之势。银根紧缩, 无疑将不利于世界经济的回升, 限制国际贸易的发展, 更无助于国际债券危机的缓解。

发展中国家债务危机沉重是当前世界上的一个严重问题。1985年, 发展中国家累积外债额高达10,000亿美元左右, 且有上升之势, 债额之大, 史无前例。一方面, 发达国家经济不振, 保护贸易加剧抑制着发展中国家出口的扩大, 外债偿还力的提高; 另一方面, 国际信贷市场融资增长趋于缓慢, 银行对负债严重的债务国给予新贷款越来越少, 因此国际债务危机更增困境, 而国际债务危机加剧反过来又影响整个国际信贷金融体系。国际支付危机与国际债务危机交织在一起, 不能不说是国际金融机构的一个严重威胁。1984年5月, 美国第八大银行大陆伊利诺斯银行发生挤提, 经美国政府抢救, 才幸免倒闭。同年八月, 美最大储蓄和贷款机构美国金融公司又出现危机, 经政府排解, 始免于难。1985年3月, 俄亥俄储蓄放款协会发生挤提, 71家储蓄机构关闭, 美元暴跌, 金价猛涨, 市价混乱, 这几年, 美国银行系统问题不断, 这些景况都反映出国际金融市场的不稳定性。

当前西方外汇市场的特点是涨落不定, 美元汇价长期坚挺, 除日元外, 其它货币汇价下

跌。美元汇价长期坚挺的主要原因同美国的高利率有关。然而，自1985年3月份以来，美元汇价走势趋降，到目前为止，降幅已达20%以上。鉴于美国利率可能仍会下降以及西方国家的外汇干预措施，美元汇价在短期内将继续下跌。

国际金融市场变化多端，但其不稳定性短期内恐难彻底解决。总的看，这种情况不利于国际商务发展；从具体业务看，则要求从事国际商务活动者善于把握国际金融市场的动态。

四、跨国公司势众力强，遍布全球

跨国公司的产生和发展是战后世界经济中的一个突出现象。跨国公司作为国际商务活动的直接参与者，对于国际商务的变化发展具有重要影响。

自五十年代末，跨国公司迅速兴起。到八十年代，仅发展援助委员会成员国的国外直接投资总额达4,000亿美元之多。跨国公司占据国际贸易的比重很大，影响着国际金融信贷体系，左右看其他众多国家的投资规模，甚至某些国家的经济命脉，其触角几乎遍及世界所有地区和行业，可见，跨国公司对国际商务影响之大。

1. 战后及当前发达国家对外直接投资的趋势

首先，对外直接投资的增长速度超过国内投资。工业发达国家为谋求国外有利投资场所，并因生产国际化而导致对外直接投资持续增长。

其次发达国家间的相互直接投资增长快于对发展中国家的直接投资。其主要原因在于发达国家经济发展层次、社会政治经济结构及市场消费特点基本类同，从而风险小，易于经营。对发展中国家的直接投资，则有集中的趋势。其对象主要在拉丁美洲和东南亚一些新兴工业化国家和地区。这些国家和地区一般资源较丰富，市场容量较大，地理位置较好。

第三，投资结构愈益偏重于制造业、服务业、其中30%以上投在技术较高的行业。其主要原因在于为了占有市场和国际分工的深化。

第四，直接投资所有权格局趋于多样化。除股份公司外，大量投资形式以经营合同、产品分成合同、援助合同和管理合同等形式出现。

值得注意的一个新现象是，近年来发展中国家的跨国公司发展迅速。据联合国劳工组织1982年调查统计表明，印度、巴西等十二个发展中国家已拥有2,000多家跨国公司，估计全部发展中国家和地区的跨国公司总数要高出3~4倍，不少发展中国家的跨国公司已颇具规模。据美国1981年8月幸福杂志公布的500家美国以外大工业公司名单，其中有41家来自发展中国家。

2. 发展中国家跨国公司对外直接投资的特点

首先，主要对象是发展中地区，但迅速向主要发达国家渗透、扩散。其次，投资部门广泛，其中包括一些技术复杂的新兴工业部门和大型建筑工程。在金融、服务业也有大量投资。第三，对发达国家的投资具有保护资源和市场的性质。第四，发展不平衡。有投资能力的还局限于为数不多的几个东南亚及拉美国家和地区。

3. 跨国公司对于东道国经济的影响

首先，跨国公司作为生产力发展的产物，其发展在客观上也势必促进生产力的发展。战

后日本及不少新兴发展中国家的经济起飞，与跨国公司对这些地区的直接投资以及新技术、新工艺和管理经验的转让密切相关。

其次，促进了生产国际化，进而扩大了国际贸易。战后国际商品贸易迅速发展的一个重要原因就是跨国公司内部贸易迅速扩大。不少发展中国家以出口带动经济发展的成功也与跨国公司有关。

第三，跨国公司对全球范围内利益的追逐，往往引起东道国的经济失控。其大量资金的需要，使东道国外部经济失衡。跨国公司特有的购销政策，往往使国际市场价格变幻莫测，加剧了国际商品市场的投机性，而跨国公司则从中获利。

跨国公司对东道国经济产生何种影响，程度如何，关键取决于东道国对跨国公司的管理和控制能力。就发展中国家来说，对于跨国公司既要交往又要加强管理和控制。

通过上述简略的回顾与展望，我们有以下几点看法：

1. 尽管世界经济的发展趋势是走走停停，不象七十年代的“黄金时代”，国际商务必将随之而升降起伏。但是，经济问题是错综复杂、变化多端的。各国各部门的起伏兴衰将参差不齐。这将为我们带来各种商务活动的机会，更何况我国是一个社会主义大国，而在国际商务中所占比重很小。这说明我国进一步发展对外商务交往的潜力是很大的。当国际商品贸易处于负增长时，我国的对外贸易却有增无减。这更雄辩地证明，外部条件虽可起一定的制约作用，但并非唯一的决定因素。

2. 再从国内看，我国正在开展经济体制改革，贯彻对外开放政策。改革的一个重要任务是大力发展商品生产和商品交换。这将使我国的企业竭力提高经济效益，重视市场需求与经信息，尊重人才，关心世界市场。我国的科技体制改革、教育体制改革、经济体制改革都对推动我国的对外商务交往创造了有利条件。对外开放本身就是我国经济体制的重大改革。改革与开放两者是相互促进的。对外开放使我国加强了同世界各国的联系，使我们有更多的机会和条件，学习、借鉴有关国家经济体制改革的有益经验和管理经济的科学方法。通过经济体制改革和对外开放政策的深入贯彻，无疑，将促进我国社会生产力的发展，经济实力的增强。我国对外商务交往必将因此而有一个很大的发展。

3. 要扩大我国的对外商务往来，我们应本着两个市场、两种资源和两套本领的精神，大力开展国际经济合作，把视野从传统的商品贸易扩大到多种商务活动中去。这并不意味对商品贸易的忽视，商品贸易仍占着极其重要的地位。

4. 当今世界是信息时代，我们应该大力加强信息工作，积极把握业务活动的有利时机。信息灵敏，决策得当，措施实在、及时，是取得成功的重要途径。

5. 随着科学技术的进步，国际商务活动的内容将日臻丰富，世界市场又极广阔，我们应根据我国国情，根据扬长避短的精神，多极化、多样化、多渠道、多形式的来开展国际商务活动。

现在，我国技术输出、开办海外企业均已起步，劳务贸易已初具规模，旅游业正日趋发达，商品贸易也在前进中日益扩大，相信通过不断地努力，我国在国际商务活动中定可展现出灿烂的图景，为完成我国到本世纪末的宏伟蓝图作出卓越的贡献。