

二、技术转让费的评估

一般说来,评估技术转让的价格不外乎下列两种:

(一)从开发该项技术的投入,已经产生的经济效益来分析技术转让的价格。供方往往以投入成本如何等,来强调价格的确切性。而受方则难以接受这种观点。

(二)从实施这项技术后的经济效益分析,评估供方应得的利益。这种方法使受方能参照技术产品的预计情况(可行性研究报告中已进行过分析研究),来确定技术的价格。供方也可以根据受方的评估作出自己的推断,是否值得转让。

上述第二种评估技术转让的价格比较通行,实质上就是利润分享的原则,即供方从受方实施该技术产品而产生的利润中分得一部分利益。双方具体分享利润的份额,应由双方根据谈判的情况协商确定。据有关资料介绍,在国际技术转让活动中,供方享受的利润份额即 L. S. L. P. (LICENSOR'S SHARE ON LICENSEE'S PROFIT),其计算公式如下:

$$R = \frac{F}{P} \times 100\%$$

R: 供方享受的利润份额

F: 供方所得技术转让费

P: 受方总利润

在前面技术贸易的计价原则中,已经谈到了影响技术转让费用高低的因素。现在再对技术转让费评估作些补充说明。

(一)技术性质和技术转让深度的影响 被转让的技术的性质和技术转让深度从根本上决定了技术转让费用的高低。这就是说,被转让的技术越是先进,所创造的经济效益越是高,对技术的说明越是周详且能举一反三,那末,技术转让费则越是高。

(二)生产量或销售量递增,提成费递减 供方为了鼓励受方增加产品产量和销售量,以使自已获得较多的提成费,有时会在合同中提出这样的条款。在谈判中如出现这种情

况,受方应利用供方这种心理,进一步压低提成费,使之更趋合理。

(三)重复转让同一技术对技术转让费用的影响 有时供方为吸引受方使用其技术,从而扩大其收益,往往提出重复转让同一技术时,给予受方以优惠待遇,如技术转让费递减一定比例。我国在技术引进的实践中曾有递减 20% 的实例。

(四)独占性和非独占性技术转让对技术转让费的影响 独占性的技术转让限制了供方在某一地区再次转让其技术或销售其产品的权利,加强了受方的垄断地位,因此,一般独占性技术转让的费用要适当高些。

(五)产品生产量对技术转让费用的影响 所谓产品生产量,是限制受方对技术的使用范围,受方不能随意扩大生产能力,不能未经供方的允许把该技术使用到其他方面去;如要使用,须事先征得供方同意并另付费用,或采取买断的方式,根据自己的需要可任意扩大生产。当然这样的技术转让价格会很高的。

(六)限制性条款对技术转让费的影响 上述对技术转让费的影响因素,实质上有的是也是限制性条款的问题。供方为保护自己的利益,会在技术转让合同中提出许多附加条款来限制受方。除开政治因素以外,可以说没有哪一项附加给受方的限制性条款不能采用提高技术转让费予以取消的。例如,供方限制受方销售该技术产品的市场范围,这是为了保护其在国际场所占份额所采取的措施。如果,受方愿意提高技术转让费以弥补供方让出市场所带来的损失,供方一定会接受这样的提议。

(七)保证条款对技术转让费的影响 技术转让合同中的保证条款越是严格,罚款比率越高,供方所承担的风险就越大,其投保费用也就越大,那末,技术转让费就相应地要高。因此,要恰如其份地拟订保证条款,以使

(下转第 70 页)

一、国际贸易量增长起伏波动

世界经济经历了七十年代漫长的“滞胀”阶段之后,在八十年代初,又遭到战后以来最严重的经济危机的侵袭,致使国际贸易陷入了零增长(1981年)和负增长(1982年)的困境。从1983年起,以美国为首的西方发达国家开始步入经济回升,国际贸易量的增长也即转负为正,1983年增长了2%,1984年更是猛增9%。进入1985年,美国的回升势头大减,进口突然收缩,此后,世界经济一直处于低速增长和动荡不稳的局面,相应地,国际贸易量的增长率也从1984年的顶峰急转直下,1985年仅增3%,1986年提高到3.5%,1987年又降为3%左右。八十年代国际贸易增长的起伏波动,为战后以来所罕见。

二、在国际贸易商品结构中制成品的比重直趋上升

在七十年代,由于石油价格大幅度上

涨等因素,工业制成品在国际贸易商品结构中所占的比重一度虽出现过下降的动向。但进入八十年代以后,这种情况发生了变化。从1980年至1986年,制成品贸易量平均每年递增4.5%,明显高于同期整个国际贸易量的平均递增率。再从贸易值来看,工业制成品在国际贸易总额中所占的比重,1979年为57.9%,1983年即达60%,1987年更是上升到了2/3左右。

在工业制成品贸易中,高技术产品的进出口增长得最快。例如,电子产品在国际贸易总额中所占的比重已由1979年的4.3%提高到1987年的8%左右。其他高技术产品在国际贸易中的比重也不断上升。

出现上述趋势的原因主要是:

(1) 进入八十年代后,随着第三次科技革命的迅猛发展,世界经济正在进行深刻的结构

调整,制造业特别是尖端技术密集的新兴产业在世界工农业生产中所占的比重不断提高。例如,据统计,美、日、联邦德国、法、英等主要国家的计算机工业产值每年约增长20~50%,大大高于工农业总产值的增长率。

(2) 八十年代,世界市场上初级产品价格和制成品价格之间的剪刀差不断扩大。据世界银行统计,1980~1986年间,按美元计价的非燃料初级产品的实际价格下跌35%,为战后最低水平;而进口的工业制成品的价格却上涨了17.5%。此外,石油价格亦从1983年开始疲软,尤其是1986年8月初跌到每桶10美元以下,与1985年底的25美元左右相比,跌幅超过60%。进入1987年后,世界市场上初级产品的价格虽然已经止跌回升,但一般说来,制成品市场仍然好于初级产品市场,在制成品

中,技术密集型产品市场好于劳动密集型产品市场。

三、国际贸易地区分布的新变化

(一) 南北方贸易地位的变化

在七十年代,发达国家的对外贸易受到经济“滞胀”和两次石油危机的直接冲击,困难增加,贸易增长率普遍放慢,他们在国际贸易中的比重从1970年的71.5%下降到了1979年的66.2%;同期,由于石油提价和大力发展劳动密集型产品出口,发展中国家的对外贸易发展速度较快,其国际贸易中的比重从1970年的17.8%提高到1979年的25.4%。

然而,进入八十年代以后,南北双方的经济状况和贸易条件的对比都朝着有利于发达国家的方向发展,因此,在国际贸易中,发达国家的地位重趋上升,发展中国家的地位则急剧下降。在世界出口结构中,发达国家所占的比重由1980年的64%提高到1986年的70%,而发展中国家所占的比重则由1980年的28%降

八十年代国际贸易面面观

褚建中

至1986年的19%，其中出口石油的发展中国家的比重竟由1980年的15%降至1986年的5%；在世界进口结构中，发达国家所占的比重也不断提高，1985年为68.5%，1986年为70.2%，1987年上半年为72.5%，而发展中国家却从1982年的25.3%跌到18.5%。

（二）美、日、欧贸易地位的变化

八十年代以来，美国在世界经济中的优势地位受到西欧特别是日本的全面挑战，美、日、欧的贸易地位也随之而出现了一些变化。

现在，美国的对外贸易额虽然在世界进出口总额中仍居第一位（1986年为14.8%），但单从出口贸易额占世界出口贸易总额的比重来看，美国已从1980年的11.6%下降为1986年的10.9%，同期，联邦德国则从10%上升为

12.2%，日本从7%上升为10.6%，1986年，美国的出口贸易额首次被联邦德国超过，仅略高于日本，因此，美国已不复是国际贸易第一强国了。

在高技术产品的贸易中，美国虽然仍占第一位，但它在世界高技术产品的出口中所占的份额也有所下降（1970年占29.59%，1985年占26.8%），而日本的地位则迅速提高，从1970年的第4位（占8.3%）上升为第2位（占18.3%），以下依次为联邦德国、英国、法国和意大利。

在中等技术密集型产品的贸易中，日本更是由1970年的第4位（占9.4%）上升到第1位（占20.2%），联邦德国退居第2位，以下依次为美国、法国、英国、加拿大和意大利。

（上接第62页）

个五年计划将实现下列主要目标：

时间——重点突出农业、渔业、畜牧业和轻工业，兼顾国民经济发展的多样化。

——切实发展地方经济，改善教育、卫生、水电、交通状况，从地理分布上讲，更注重发展内地落后地区。

——发展人力资源，培训技术人才，制订有利于阿曼公民就业的政策。

——创造良好环境，鼓励私人投资，完善立法，实现经济稳步发展。

阿曼苏丹国的经济发展在很大程度上仍然依赖于石油市场的局势。估计在八十年代的最后这些年内，每桶油价会维持在16至20美元之内。预计在这段后，由于通货膨胀比率

的上升，油价会逐渐提高。在油价提高之前，阿曼的建设速度将比前几年缓慢。1987年的预算根据现实状况进行了调整，欧佩克石油出口国组织将每桶原油的价格维持在18美元左右，和1986年相比较，阿曼的此项收益虽比1985年低，但略有改善。为了做到收支平衡，政府重点抓了“物尽其用，行政管理科学化”。对除石油工业以外的各个主要项目进行深入研究，制订全面的规划，以便得出更为合理的国民经济发展战略。可以说，阿曼现在已进入了一个特殊的发展阶段，过去15年中，她已经成功地奠定了一个现代化国家所必须具有的牢固基础。

* 本文利亚尔均指阿曼货币利亚尔。

阿曼苏丹
国位于阿拉伯
半岛东南端，
是半岛上的第
二大国，面积
三十万平方公

阿 曼 经 济 近 况

周 顺 贤

其中尤为显著
的是工业和天
然气。

1976年阿
曼日产原油
36.6万桶，

里，海岸线长一千七百公里，西面与沙特阿拉伯、阿联酋毗邻，南面与民主也门接界，北面俯瞰着霍尔木兹海峡，东临阿拉伯海，人口一百五十万。

七十年代以前，阿曼是一个闭塞落后、孤立于世界各国之外的国家。1970年7月，卡布斯·本·赛义德开始执政，在阿曼历史上开创了崭新的一页，此后，这个经济落后的国家开始步入发展与繁荣的新阶段。

卡布斯接受过西方现代教育，思想比较开放活跃。他在巩固包括首都马斯喀特和佐法尔地区在内的阿曼苏丹国之后，把主要精力投放在国内的经济文化建设事业上，加上阿曼丰富的石油资源，自七十年代末起阿曼的社会经济建设出现了飞跃。

1986年上半年，世界市场的石油价格暴跌，使阿曼国的收入大幅度下降，阿曼政府不得不紧缩经济，开源节流。与此同时，在阿曼的外国劳务迅速减少，影响了商业收入。然而，阿曼政府克服了油价暴跌带来的不利影响，政府的支出仅比原计划下降7%。

阿曼经济现在正经历着一个调整时期。1985年11月每桶油价曾经达到27.35美元，1986年7月最低价格仅8.20美元，现在维持在16至18美元之间。石油价格的波动，客观上使阿曼的经济放慢了发展速度。

阿曼自1976年开始制定五年计划。第一个五年计划1976~1980年，第二个五年计划1981~1985年，第三个五年计划1986~1990年。第二个五年计划期间，阿曼的经济发展速度很快，国民生产总值从2,064百万利亚尔*上升到3,456.6百万利亚尔，年均增长率为15%，经济结构也发生了根本性的变化。天然气、工业、社会服务行业、建筑业、运输业高速度发展，

1980年降为日产28.2万桶。第二个五年计划期间，阿曼通过增加石油勘探投资，将原油储备量从2,484百万桶提高到4,001百万桶。1985年的日产量是49.8万桶。这样，阿曼逐渐克服了1981年开始的世界油价偏低带来的困难。政府用于建设项目的费用从1980年的246.7百万利亚尔增加到1985年的533.7百万利亚尔。在第一、第二两个五年计划期间用于发展的总额为10亿利亚尔。

第二个五年计划期间完成的重大工程有：铺设了总长1,925公里的沥青公路，使全国公路网全长达3,547公里；建造了225所中小学；扩大邮政服务网点，邮筒从原来16,867个增加到31,250个；发电量增加3倍，现为23,100亿瓩；淡水供应增加1倍，现年均生产淡水7,883百万加仑；电话线路增加到41,320条。还有一些突出的成就，如卡布斯苏丹大学竣工，建设了沙哈尔省的黄铜开采冶炼企业、拉西勒工业区、布斯塔宫大饭店、卡拉姆炼油厂（日炼油能力5万桶）、加卜拉的苏丹尼医院等等。

在私营经济方面，投资者、经纪人、经理们积极参与农业、渔业、工业、建筑、运输、商业、金融、服务行业的投资与建设。由于非石油工业部门的蓬勃发展，使得原油产值占国民生产总值的比例从62%下降为47%。

另一方面，和外币挂钩的利亚尔的价值在第二个五年计划期间不断提高，增强了利亚尔的经济实力。例如，1980年1个利亚尔相等于588日元，1984年1个利亚尔相等于782日元。

1986年油价暴跌减缓了阿曼发展的速度。第三个五年计划是在油价暴跌之前制订的，当世界石油市场再度趋于稳定后，阿曼对原先制订的五年计划作了必要的调整。调整后的第三

（下转第61页）

《关税与贸易总协定》文本主要词汇(中英文对照)

任海棠 编译

1. 关税与贸易总协定	General Agreement on Tariffs and Trade (GATT)
2. 多边贸易谈判	Multilateral Trade Negotiation
3. 互惠互利协议	Reciprocal and Mutually Advantageous Arrangement
4. 大幅度削减关税	Substantial Reduction of Tariff
5. 贸易壁垒	Barriers of Trade
6. 关税壁垒	Tariff Barriers
7. 非关税壁垒	Non-Tariff Barriers
8. 取消歧视待遇	Elimination of Discrimination Treatment
9. 税则项目	Tariff Item
10. 缔约国	Contracting Parties
11. 缔约国全体	CONTRACTING PARTIES
12. 最惠国待遇	Most-Favoured Nation Treatment
13. 国民待遇	National Treatment
14. 发展中的缔约国	Less Developed Contracting Parties
15. 发达的缔约国	Developed Contracting Parties
16. 特定的缔约国	Particular Contracting Parties
17. 申请缔约国	Applicant Contracting Parties
18. 主要有关缔约国	Contracting Parties Primarily Concerned
19. 非歧视待遇	Non-Discriminatory Treatment
20. 非歧视原则的例外	Exceptions to the Rules of Non-Discrimination
21. 非歧视地实施数量限制	Non-Discrimination Administration of Quantitative Restriction
22. 共同主权	Common Sovereignty
23. 宗主权	Suzerainty
24. 专享的现行优惠	Exclusively Preferences in Force
25. 优惠差额	Margin of Preference
26. 优惠税率	Preferential Rate of Duty
27. 最惠国税率	Most-Favoured-Nation Rate
28. 绝对差别	Absolute Difference
29. 减让表	Schedules of Concessions
30. 普通关税	Ordinary Customs Duties
31. 关税减让	Tariff Concession
32. 从价税	Ad Volorem
33. 从量税	Specific Duty