

香港地理位置适中,自鸦片战争被英国侵占后,宣布为贸易自由港。第二次世界大战以来,香港局面相对稳定,外国资金大量涌入,使香港逐步发展成为亚洲的一个重要的贸易、金融、航运、旅游和信息中心,也是各国开展国际贸易的一个重要枢纽,在国际市场上占有重要的地位。香港的交通运输十分发达,拥有世界上现代化的大型葵涌货箱码头,1987年海轮进出香港共30,481艘次,平均每天达83.5艘次;香港的启德机场空运繁忙,是东南亚空运网的枢纽,1987年飞机上落共73,370架次,平均每天约201架次。

由于具备这些有利条件,世界上不少著名的采购集团,大银行、厂商、洋行和大公司,都纷纷在素有“购物中心”之称 of 香港设立自己的代表机构、分支公司或联号,以联结国际间的贸易。所以,香港的洋行和贸易公司之多,可谓世界之最,在500万人口的香港有14多万家各种各样的公司。

近年来,各国资金继续涌入香港,带动了香港房地产业的发展 and 公共交通设施的扩展;欧美各国“家庭自己干”的风气方兴未艾;第三世界致力于自己的民族加工业……凡此种种,都促使人们对五金工具出口的需求趋于旺盛,从而也推动了我国产五金工具出口的发展。近几年来,我工具出口香港一直呈上升的趋势,1984年工具出口是1983年的110%,1986年工具出口是1983年的116%,1987年则是1983年的123%。

我工具每年输往香港逐年增加,但是,香港本地留用的比例并不大,大多数是经由香港转口至世界各地的,1983年为83.4%,1984年为95.3%,1987年为93.3%。由此可见,我出口香港的工 具约90%左右是用于转口贸易的。从香港向外转口的地区有:印度尼西亚,约占转口总额的60%;中东非洲市场,约占15%;美国和拉美市场,约占20%;其它地区约占5%。

我工具出口经香港转口,除了香港地理位置十分优越和自由港的良好条件外,还具有下列有利条件:

### 一、付款方式上的灵活性

我和印度尼西亚中断邦交廿余年来,两国贸易依靠香港或新加坡进行,其中以香港转口的比重最大,约占80%左右。印度尼西亚的很多公司,在香港设有“办庄”,其成员多数系印度尼西亚公司的亲属或亲戚。他们专门办理订货、开证、运输、落货和检验等事宜,其付款方式也比较灵

发挥香港市场优势,  
做好工具转口

林逊在

公司为维持营业而改营非国产品,因而丧失销售的基础,同时也丧失了消费者反馈的信息。

(七) 商标独立是促使生产厂保证品质的动力,是保证竞争的前提,也是保证优质优价的依据。因此,工厂必须各立商标,从法律上确保工厂产品的专利,培养名牌,使消费者选

购商品时,只需认定商标,就能买到自己满意的商品。

(八) 最后,为切实抓好以上工作,建议中央有关部门,指定专人组成“开辟香港本销市场专责小组”,负责统一领导,订出规划,并认真贯彻实施。

活，一方面开信用证，支付货价的10~20%，另一方面对其余的货款，以汇款方式予以解决。在香港的印度尼西亚“办庄”，自六十年代以来纷纷建立，在转口我出口商品包括工具的贸易中起到了桥梁作用，填补了中国与印度尼西亚贸易的空白。

还有些中南美洲的国家，由于这些国家规定开信用证时必须按货价支付100%的保证金，而五金工具商人一般本金不多，这样一来，这么多的资金积压，影响了他们资金的周转，因此，对于信用证付款方式难以承受。不少商人要求采用D/A、D/P方式付款。而香港商人同这些国家的商人关系密切，他们之间有进有出有来有往，原意做赊帐交易，也可在香港信用保险局投保以减少风险，这样，使本来因付款方式问题遭搁浅的交易得以圆满成功。

## 二、可作为开展对台湾和南朝鲜贸易的窗口

我与台湾以及南朝鲜之间的间接贸易大都经由香港进行。目前，台湾和南朝鲜因其本身货币在美国的压力下不断升值，出口货物的成本提高，竞争力减弱。因此，他们纷纷愿意采购我国的五金工具，既满足自己设厂的需求，大部分又经由他们以往的渠道销往美国。香港是他们理想的中转点。现在，这些转口贸易虽然还尚属起始阶段，但是，如果我能在包装、交货期、价格等等方面注意不断适应市场的需求，那么，估计销售的前景是相当乐观的。

## 三、可充分利用香港商人和中间人的经营积极性

有些远洋客商对我国很不了解，也不清楚从哪里可以买到中国的货物。还有些商人，他们在香港不仅购买中国货，而且购买香港产品，南朝鲜、日本以及台湾等地的产品，最后，把这些产品集中起来，由香港装上集装箱运走。香港商人和中间人对此具有较大的积极性。他们帮助各种买主东奔西跑找寻货源，充当买主与卖主间的中间人以促进成交，同时，还帮助解决执行合同过程中的一些问题，所以，买主即使多花一些钱也愿意。而这些港商和中间人与我出口公司关系较好，情况较熟，因此，他们在转口贸易中也起了一定的作用。

## 四、经香港转运比较方便、快捷

香港航运发达，几乎五大洲的每个港口都有船只驶往，加上港口条件较好，装卸方便，大都是集装箱船，而且航期准确。香港的船期比较密，而且是定期航行，所以我出口货物经由香港转口运往远洋往往比从我们这里直接发货要快。

## 五、通讯联络比较方便、迅速

香港与世界各地大都有电传、电话和图文传真等通讯服务。但是，我目前除一些沿海城市外，内地不少进出口公司尚不完全具备这些通讯设备，因此，不少交易还需要借助于香港进行。

总之，五金工具经由香港转口，可以补充我直接贸易的不足。它的作用可以归纳为以下几个方面：

1. 打开尚未建交的国家 and 地区的销路，充分发挥香港地区中转站沟通世界的桥梁作用，为今后开辟直运创造条件。
2. 港商做法灵活多样，更能适应海外市场的需要和贸易习惯。
3. 香港信息灵通，通讯快捷，国外的科技能及时吸收，为开展对外贸易提供种种方便。
4. 保证收汇安全，不论港商以及海外客商的收汇方式如何，我经由香港转口的收汇方式均由港商开来信用证，以避免坏帐风险。

为了更好地开展工具转口贸易，我还需要在业务做法上注意以下几点：

# 外贸包装体制改革的设想

王 鸣 训

出口商品没有包装就无法出口。由于包装物料供应紧张,影响了许多出口商品的出口。包装材料缺口的面越广,影响出口商品的面也就越广。为了解决这一矛盾,经贸部成立了专门机构“中国包装进出口总公司”并拿出一定的外汇,专用于进口外贸出口商品所必需的包装物料,其中包括:镀锌皮、黑铁皮、马口铁、箱板

纸、瓦楞纸、高压聚乙烯、聚丙烯以及不属于进口的而由中央下达计划或地方衔接计划的木材、棉布、麻袋、园钉、铁丝、毛竹等等。随着经济形势的不断发展,原有包装物料供应体制,已暴露出不少矛盾,必须予以改革,才能跟上形势的需要。本文对此作些探讨。

## 一、现行体制下包装物料供应中存在的矛盾

1. 大锅饭的供应体制造成经贸部核拨的包装外汇越来越不够。各专业总公司和地方外贸公司都争着要外汇。中国包装进出口总公司与各专业进出口总公司之间以及中央与地方之间均存在矛盾,包装外汇总是不够用。

2. 由于原材料紧张,某些包装物料缺口面越来越广,如塑料中的聚苯乙烯、发泡聚苯乙烯、聚氯乙烯;纸张中的玻璃纸、铜板纸、书写纸;钢材中的带钢、线材;有色金属以及其他一些新型的包装材料如铝复合材料、纸复合材料、各种涂料等等。这些紧缺包装物料由谁供应解决,不明确,只能靠企业自己设法东移西补。

3. 由于包装物料都是减免税进口,造成海

关在核销监管工作上诸多不便,有些物料被生产企业挪用,有些商品因不能出口转作内销,其包装物料也未能及时补税。

4. 有些包装物料的生产厂及包装容器加工厂,一方面由于得不到商品生产厂及外贸公司的配合,往往在任务上得不到保证,另一方面,在经济上也不能与商品生产厂一视同仁,如外汇留成、外贸奖金等都分不到,积极性受到影响。

5. 包装工作中,有些单位往往侧重于包装物料的供应,而对如何通过改进包装装潢以提高出口产品的竞争能力及销售价格,则重视不够。

## 二、在计划商品经济下如何使外贸包装体制适应新的形势

外贸体制逐步向自负盈亏及外贸代理制方向发展,出口商品的生产厂及外贸专业公司将

担负着越来越重的任务。外贸包装体制如何改革以适应新的形势,克服旧体制的弊病,是外贸

1. 港商收到其海外客户的来证后,才向我有关进出口公司开出信用证,两证的有效期限是相衔接的。如果万一我方迟交货物,必须展证或者征得港商书面同意,否则,可能造成货到香港不能转口,而使港商拒付货款。

2. 经由香港转口的商品价格和直运商品的价格,要保持合理的差距,以使转口商有一定的利润。

3. 商品的品质要有保证,以免货到目的地发生品质纠纷。这是因为,经香港转口的货物,在香港不可能全部开箱检验。