

亚洲“四小”对外投资的三大热点简析

翁 全 龙

近年来,特别是进入九十年代后,随着亚太地区新的产业分工格局的形成,以及处于转型期经济的结构调整,亚洲“四小”的对外直接投资迅速扩大,东南亚地区、苏联与东欧及中国内地则成为它们投资的三大热点,日益为世人所瞩目。

一、第一大热点:东南亚地区

亚洲“四小”的对外直接投资始于六十年代前后。六十年代至七十年代初,它们的对外直接投资基本上集中在东南亚地区,七十年代中期以后逐步转向以美国为主的西方国家。八十年代中期以来,亚洲“四小”对外直接投资的重点重返东南亚地区,并日益呈现出如下一些引人注目的新特点:

(一) 整体投资增长速度加快

近年来,亚洲“四小”在东南亚地区的对外直接投资急剧增长,它们在东盟各国(除新加坡和文莱)的外资投资额中均名列前茅。

台湾地区(以下简称台湾)在东盟国家的直接投资增长最快,规模也最大。到1988年为止,台湾在东盟四国的外来投资中仅次于日本,位居第2位。1989年上半年,台资已跃居马来西亚和菲律宾两国吸收外资的首位。1989年马来西亚吸收的台资总额比1988年增长了340%,同年菲律宾吸收的台资总额比1988年增加2倍。1986年前,南朝鲜在东南亚地区的直接投资每年仅数百万美元,八十年代中期以后对该地区的投资迅速增长,1988年它在东盟四国的直接投资为7,500万美元,已超过以往15年的累计额。1989年上半年批准在东南亚地区的投资额达到了1.484亿美元,而今年6月为止的对外投资额更达到4.05亿美元,为去年同期的2.8倍。新加坡也已成为东南亚地区的重要投资国,主要集中在马来西亚和印尼投资。近年来,新加坡对这两个邻国的投资迅速增长。1988年新加坡对马来西亚的投资额已从1987年的2.59亿马元增加到4.20亿马元,1989年增至9.11亿马元。目前,新加坡成为在马来西亚累计外资额中仅次于日、台的第三大投资者,在马来西亚的新加坡企业已达149家。香港近年来对东南亚地区的直接投资也明显增加,1988年它在东盟四国的直接投资达7.8亿美元,约为1987年的3倍,1989年又比1988年有较大幅度的增加。

(二) 直接投资已呈现结构性变化的趋向

亚洲“四小”在东南亚地区的直接投资开始都是以中小企业为主体,集中于劳动密集型产业的生产和出口。1989年以来,特别是进入九十年代后,亚洲“四小”的大型企业集团开始扩张在东南亚地区的投资和经营。例如,南朝鲜的现代综合商事、大宇电子、三星物产、鲜京集团;台湾的宏基电脑、华夏海湾、东元电机、英业达、远东纺织公司、华隆集团等纷纷在这些国家投资设厂。这样一

来,亚洲“四小”的投资项目也由劳动密集型产业转向资本和技术密集型产业。它们在石油化工、钢铁等重化工业的投资比重日益增加,而且投资设厂的规模也有所扩大。例如,南朝鲜的三星物产企业集团在马来西亚柔佛州投资建立的钢铁厂、台湾英业达公司在马来西亚北部槟城的设厂规模都已超过当地的日资企业。

(三) 开始由制造业的投资扩展到基础设施、房地产、旅游、贸易等部门行业

自八十年代中期以来,东南亚国家普遍调整了外资政策,放宽政策限制,扩大外资投资领域,开放房地产、金融业、交通通讯等基础设施部门,以促进本国国民经济的发展。亚洲“四小”的对外投资企业趁机从制造业逐步转向房地产、金融股市等领域的投资。印尼最近改变过去能源、交通、通讯职能由政府出资建造和经营的惯例,允许外资投资和经营,已获得了亚洲“四小”投资者的积极响应。南朝鲜和台湾厂商已承接了多项工业基础设施的开发和建设。新加坡的投资者拟在新柔长堤外加设长桥,以缓和新柔间交通阻塞状况,同时扩建槟城港口,增加一些州与新加坡的航运联系。

(四) 仿效日本“打群体战”的作法,集团投资取代过去的单打独斗

例如,台湾近年来在传统产业外移的热潮中,荣民工程处组织台商争取“海外经济合作发展基金”到泰国、印尼、马来西亚、菲律宾设工业区。1989年9月,台湾六大产业及4项劳务服务业组成的120多位工商界巨头对东盟四国展开了规模空前的投资和贸易活动。

亚洲“四小”在东南亚地区直接投资的急剧增长,除了它们的营运资本相对过剩,具有较为雄厚的投资实力因素外,主要有以下几个方面的原因:

(一) 转型期经济结构调整的需要

七十年代中期前后,亚洲“四小”相继进行以产业升级为核心的经济结构的调整,但囿于它们本身资源禀赋和增长机制,其经济调整步履维艰,产业升级乏力。进入八十年代中期后,由于对美国贸易顺差的急剧扩大,币值被迫大幅上升,工资上涨和劳工短缺也很严重,直接影响其出口产业的国际竞争力,这就迫使本地企业转向技术密集型和高附加值产品的生产和出口,而难以转轨的劳动密集型中小企业只得到海外寻找投资,以求发展。特别是1989年美国取消对亚洲“四小”的特惠贸易制优待,促使更多的中小企业大量涌入经济活跃的东南亚地区,并利用这些国家的出口配额将其产品输往西方国家。

(二) 东南亚地区所具有的丰富的自然资源、廉价的劳动力资源以及一定的市场容量,恰好适应亚洲“四小”海外企业的多元化投资与经营策略

近年来,亚洲“四小”海外企业的投资与经营策略可分为三类,即:资源导向型、市场导向型和中转生产型。资源导向型企业的投资,主要是利用当地丰富而低廉的原材料进行生产和加工。例如,在印尼的台湾永吉纸厂所建立的造纸与纸浆厂,南朝鲜三星物产创办石油工业区内的数家石化工厂以及新加坡企业在化工和林业的投资等等。市场导向型企业的投资,是通过直接在东道国设厂生产来保护原有市场或开拓新市场,并通过当地国家的出口配额将其产品输往第三国。例如,台湾华隆纺织公司在马来西亚开办的工厂,香港南联集团所属永南纺织公司在马来西亚所设的工厂等等。中转生产型企业的投资,是指海外企业在东道国设厂,进口主要原料、半成品和资本货物,利用当地廉价劳动力,进行加工和装配,然后通过自身的销售网再出口到母国或其他地区。这类企业

以电子电器业为主，大多又集中于自由贸易区或出口加工区。例如，南朝鲜大宇电子集团拟投资2.3亿美元在泰国曼谷正在兴建的电子工业区。

（三）亚洲“四小”近年来相继调整海外投资政策，推进其在东南亚地区的投资

1989年7月，台湾拟订了《1990会计年度加强对五大新兴地区经贸拓展计划》，制订了以投资带动经贸的策略，鼓励企业侧重在投资及技术上的合作，并采取放宽外汇管理制度和技术合作项目的范围，或给予减免和豁免税收等优惠条件，以推动厂商前往东南亚投资设厂。南朝鲜、新加坡和香港同样采取了各种类似的措施。

虽然近年来亚洲“四小”对东南亚地区的投资有较大幅度的增长，但仍属初期阶段，其发展潜力是不可估量的。随着九十年代亚太地区内部产业分工格局的重新组合以及亚洲“四小”转型期经济结构调整的深入进行，加上东南亚地区政局相对稳定，特别是这一地区的各国政府为了吸引以日本和亚洲“四小”为主体的外资大量流入，正在积极调整外资政策，大力兴建外商投资区，开放国内市场，放宽政策限制，为九十年代吸引亚洲“四小”的投资创造良好的条件。因此有理由认为，在未来的3~5年内，东南亚地区仍是亚洲“四小”投资的热点。

二、第二大热点：苏联西伯利亚和远东地区

亚洲“四小”的资源相当匮乏，工业所需要的燃烧和原材料大部分依赖进口。因此，它们要发展经济，不仅要巩固和开拓商品市场，也需寻求原料和动力的来源。特别是近年来，由于资源所有国纷纷推行资源国有化政策，亚洲“四小”为确保燃料和原材料稳定供应不得不向海外的资源开发事业进行大量的投资。目前这类投资不仅面向东南亚、澳大利亚和以美国为主的西方国家，而且把眼光也转向苏联与东欧诸国。特别是南朝鲜和台湾的经济界和企业界把苏联的西伯利亚和远东地区视为资本渗透的理想场所。因为这一地区有着极为丰富的能源和林业资源，埋藏着许多重要的矿物资源，是世界上唯一已探明而尚未利用的资源宝库。自从戈尔巴乔夫就任苏共总书记以来，苏联调整了对南朝鲜和台湾的政策，结束了战后以来一直僵持的状态，而南、台方面近年来也调整对外关系，都强调要加强同亚太地区各国的经贸和文化的联系。更为引人注目的是，苏联为了加速开发西伯利亚和远东地区，要求南朝鲜、台湾投资开发这一地区。这就为亚洲“四小”投资远东地区开辟了“康庄大道”，出现了前所未有的亚洲“四小”的赴苏投资热。1989年1月，南朝鲜最大的企业集团之一的现代集团首脑郑周永捷足先登，率先同苏联就合作开发西伯利亚问题达成协议，建立了“合作建设会社”，联合开发西伯利亚，即由现代集团提供资金和技术，苏联提供原材料和地皮，建立各种工厂。继现代集团之后，南朝鲜的三星、大宇、乐喜、鲜京、双龙等大企业集团也纷纷插足西伯利亚的开发事业，在苏联远东地区合资或独资兴建木材加工、电子电器、汽车、钢铁等数十家工厂和联合企业。还值得注意的是，鉴于苏联目前消费品极其短缺，南朝鲜企业的投资已从工业品领域扩展到消费品领域。最近，南朝鲜同苏联达成协议，双方在肥皂、纺织等行业进行联合投资。鲜京、双龙、可伦等几家大企业集团已获苏联政府批准，在莫斯科设立分公司。晓星商社也于今年6月正式向苏联政府提出在莫斯科设立分公司的申请，这将使在莫斯科设有分支机构的南朝鲜商社增至目前的9家。

台湾的厂商也积极涉足西伯利亚和远东地区。今年年初，台湾派出了庞大的工商代表团到西伯利亚和远东考察，发展投资和其他方面的合作。目前，台湾的丽正电子、远东纺织公司等为数不少的大企业以及中小企业纷纷到西伯利亚进行经济贸易、投资方面的调研、考察和洽谈，拟在

那里投资设厂。可以预料,而且事实上,南朝鲜和台湾在西伯利亚和远东地区的投资已开始形成了相互竞争、不甘落后的局面。

三、第三大热点:中国的沿海到内地

近年来,亚洲“四小”扩大对中国大陆投资的趋势已愈来愈明显。首先是香港,投资内地的资金数量多、比重大,占外商对中国内地投资总额的60%以上。其次是新加坡投向中国的直接投资和间接投资也迅速增加,到1989年为止,已超过10亿美元。1987年以来,随着台湾当局探亲禁令的解除,台湾一些企业家以香港作为跳板,纷纷将资金投向大陆,其间甚至还有来自南朝鲜的资本。1987年前,在大陆的台资仅1亿多美元,1988年激增为5亿美元,1989年呈现巨幅增长,协议投资总额达10亿美元。仅厦门一地,1989年全年批准的台资项目就达131项,总投资5.2亿美元。目前这股投资热正方兴未艾,并出现以下几个方面的发展趋势,现以台湾为例分述如下:

(一) 投资地域由沿海扩展到内地

1987年以前,台商投资主要集中在福建、广东以及其他沿海省、市。1988年起开始向内陆省、市扩散,北京、天津、东北三省、市已成为台商投资的新热点。近来,台商又开始沿着长江、黄河进行调查和考察,拟在这两大河流两岸设点建厂。

(二) 投资形式已由合资为主向独资为主过渡

台商在大陆投资初期因不熟悉大陆经济运行机制及投资环境,大多采用与大陆合资或合作方式经营。但随着台商逐渐了解大陆的投资环境后,它们由合资为主逐渐转向独资为主的经营。这是因为台商的投资往往采用资金、技术、设备、管理和销售五位一体,以独资方式经营,可获得企业的经营自主权。另一方面,由于台资的大量涌入,大陆方面也无法提供大量用于台资的配套资金,也转而鼓励台商独资。仅从1988年厦门批准的19家台资企业看,合资企业占58%,独资企业只占26%,合作企业占16%。1988年后,逐步发展到以独资为主。截止1989年底,台商在厦门已有249家企业,独资企业已占70%。

(三) 投资结构已从劳动密集型向技术密集型推进

1987年前,台商在大陆投资的项目多数属低档次的出口加工装配业,1988年投资项目扩及成衣、鞋类、雨伞、电子装配、塑料加工等,特别是成衣、鞋类最多。1989年以来,由于一些产品如鞋类的市场已趋饱和,而大陆方面也提高了引进层次,台商投资的项目扩及到电脑、精密化工、精密数控机床和土地开发等资金和技术密集型产业,并已呈现从低技术向高技术推进的趋向。

(四) 投资规模日渐扩大

台商投资大陆初期大多是难以立足而被迫向外转移的中小企业,其投资额大多在100万美元以下。这些中小型项目的特点是签约快、投产快、期限短。1989年以来特别是今年年初,“台塑”等大型企业也有意赴大陆投资设厂,台商投资规模也随之渐趋扩大,有的投资额已超过100万美元,且投资期限也由过去一般10~20年延长至20~30年,最长甚至为70年。

据台湾透露,目前台湾对两岸经贸多数持开放态度。随着两岸经贸关系的进一步发展,人们预计台湾完全有可能在九十年代中逐步放宽限制,正式允许台商向大陆直接投资。台湾厂商在投资

中苏经贸发展的前景与对策

陈福星

中苏关系恢复正常化,两国高级领导人的互访为中苏经贸发展提供了广阔的前景,中苏

经贸关系将进一步得到发展,本文拟对中苏经贸发展的前景作一探讨。

(一)

回顾一下中苏经贸发展的过程,有助于加深对两国经贸发展前景的认识。中苏经贸发展大致分三个时期,成“马鞍形”式:1959年,两国贸易总额达92亿瑞士法郎,占我国对外贸易总额的56.3%,在这第一时期,双方经贸关系处于上升阶段;第二时期是六十~七十年代,由于众所周知的原因,两国经贸关系处于停滞和下降阶段,最低年份两国贸易总额仅1.2亿瑞士法郎;八十年代以后进入第三阶段,即恢复和发展阶段,在我“六·五”计划期间,两国贸易总额达99亿瑞士法郎。现在中苏经贸关系的发展主要表现在如下几个方面:

首先,双方之间的贸易额正在大幅度地增长

在“七·五”期间,特别在1989年两国关系正常化和1990年李鹏总理访苏后,两国之间贸易总额可达350亿瑞士法郎,从现在的发展趋势来看,完全可望突破这一幅度。1990年6月

5日,中国对苏联、东欧国家经济贸易洽谈会在哈尔滨举行,全国有60个团组参加,成为黑龙江省“南联北开”的良好契机。

其次,在扩大两国贸易的同时,双方经济技术合作关系也得到飞速的发展

1984~1985年期间,两国签订了4个重要文件:(1)《经济技术合作协定》;(2)《科学技术合作协定》;(3)成立《中苏经济、贸易、科技合作委员会协定》;(4)《在中国建设和改造工业项目的协定》。现中苏经济技术合作项目已达24项,其中新建7项,扩建和改建17项,主要项目有大型发电设备、输电线路、露天煤矿和工程建设,包括:对原由苏联援建的包钢、武钢、洛阳拖拉机厂和轴承厂进行改造,重建总发电能力为360万千瓦的火力发电站和年产2,000万吨煤的露天煤矿等。中苏拟对原苏联援助365项企业的改造进一步作出实际的安排。1990年4月24日中苏又在莫斯科签署了6项

大陆过程中也已看到,大陆工资只及台湾的5~10%,还拥有庞大的市场,订有优惠奖励办法,赋税甚轻,尤其是地理相近,语言文化相通,所以大陆是台湾厂商投资的理想场所。而大陆方面,目前也在采取各种措施,不断改进、完善投资环境。对台商、外商反应强烈的问题,如项目审批和土地审批慢,港口运输难和乱收费等正在努力改进,使审批程序进一步规范化、公开化。因此,台商(也包括南朝鲜、新加坡、香港厂商)在大陆的投资必将进一步增加,还会形成前所未有的投资高潮。