

笔者从科威特、约旦和阿联酋出访归来,现将海湾战争后三国的贸易政策、纺织品市场等情况,简要介绍如下。

一、科威特

1. 战后科威特采取封闭保守的排外政策

海湾战争把阿拉伯国家震得四分五裂。科威特政府以反对和支持这次战争来划分敌友。因此,不准伊拉克、约旦、巴勒斯坦、也门、苏丹等国家的人民签证进入科威特。对于其他外籍人如印度、巴基斯坦、埃及、叙利亚等国也只是临时签证。由于领不到长期居住签证以及其家属不能签证等原因,造成外籍人忧心忡忡,耽心今后的去向,不安心工作,人心浮动。外籍人的企业纷纷外移,另谋出路,资金严重外流,甚至科籍本地人资金也有外流的趋向。战前科威特有人口250万,现在减少到120~150万人,其中科籍本地人只占一半。由于科籍人有丰富的石油收入和政府的特殊政策保护,长期来造成了高人一等,养尊处优的生活习惯。其劳动和工作主要依赖外籍人做。根据1986年外籍劳动者来源分析,46%的劳动者来自亚洲,如印度、巴勒斯坦、菲律宾、泰国、孟加拉、韩国等;42%来自阿拉伯国家,如约旦、巴勒斯坦、埃及、叙利亚、也门等国;11.9%来自其他国家。尤其在政府部门工作的、有经验的、能经商的巴勒斯坦人(战前有45~50万人在科威特)、约旦人和伊拉克人等,现在这些人基本都不准签证,对科威特的银行、保险、运输、政府机关和商业活动带来很大影响,对商业的转口渠道、销售渠道将产生更加深远的影响,简言之,在科的科籍人不会做事,会做事的外籍人又不准进来。

2. 科威特纺织品再出口贸易发生困境

根据战后科威特议会通过的一项决议,要求政府在五年内不与海湾战争中站在伊拉克一边的国家开展贸易。这将对科威特纺织品再出口带来很大影响。科威特纺织品包括服装是全部依赖进口的,并且把进口的纺织品中很大的一部分再出口到周边邻国,尤其是再出口到沙特、伊拉克和伊朗。据统计,1980年科威特纺织品进口额为67,975万美元,其中服装37,335万美元。而它的再出口额为12,330万美元,占当年纺织品进口额的18.88%。其中三分之二是再出口到沙特去的,达8,224万美元;其次,到伊朗为1,221万美元,占9.9%;再次,去伊拉克为910万美元,占7.38%。这三个邻国占整个纺织品再出口额的83.98%。经过八年的两伊战争,商品流向发生变化,沙特商业机构也在逐步完善。1989年,科威特纺织品进口额为66,354万美元,比1980年减少2.5%,其中服装进口为40,704万美元,比1980年有所增长;1989年纺织品再出口额为8,728万美元,占当年纺织品进口额的13.15%,再出口主要对象虽然仍旧是周边邻国,但伊拉克却取代了沙特占首位,金额为5,467万美元,占纺织品再出口额的62.64%,沙特下降为1,842万美元,占21.1%。仅以上两国占再出口额的83.7%。至于伊朗,由于在两伊战争中,科支援伊拉克,1988年两伊战争结束,科伊关系尚未恢复到战前水平,因此再出口额只有

海湾战争后中东三国经贸情况简介

周永康

29万美元,占0.33%。然而,海湾战争后,至少在5~10年内科伊两国关系难以改善,心理隔阂更难消除。因此伊拉克将不可能继续成为科威特纺织品再出口的主要对象。另一方面,沙特正在进一步开放市场,伊朗又在搞新贸易自由区,因此,看来九十年代科威特纺织品再出口贸易将会陷于困境。科威特纺织品本销市场,由于科威特紧缩人口政策和科威特外籍人员的变化,巴勒斯坦、约旦等国籍人员的减少,印度、巴基斯坦人的增加,富人在减少,谋生度日的人在增加,衣着消费也可能发生变化。综上分析,根据目前科威特现状,并不能说科威特纺织品市场已到了山穷水尽疑无路的境地,应该说还是有柳暗花明又一村的前景,当然这主要决定于科威特政府的政策了。

二、约旦

约旦不属海湾国家,但在海湾战争后,纺织品贸易的地位将得到改善,因为她对海湾国家有很多联系。约旦外汇限制比较严,纺织品进口关税高达40%。以前约旦商人为了逃避高额关税,利用其他国家转口,做假发票。

1. 约旦对伊拉克的纺织品转口贸易

海湾战争后,科威特排外,原来45~50万在科威特的巴勒斯坦人,现在大多数滞留在约旦。由于巴勒斯坦人受教育较高,而且许多人很有钱,因此,他们把在科威特的资金投向约旦建房办公司。原来大批经营纺织品包括服装有多年经验的、有才干的约旦人和巴勒斯坦人,乘机施展他们的才华,抓住国际社会对伊拉克的经济制裁,利用伊拉克市场供应短缺的机会做起了对伊拉克纺织品的转口贸易。据商人反映,战后的伊拉克因受国际社会的经济制裁,伊拉克把200亿美元由政府转入到私人身上。众所周知,约旦目前成了伊拉克的唯一通道。伊约国界虽有联合国军驻守,但边境时闭时开,把守并不严密。由此看来,约旦纺织品市场的前景看好。据驻约旦远东商务处报导,约旦中央银行于1992年3月下旬起,降低进口商开信用证的保证金:进口国计民生的基本食品,由原来的20%降至10%;一般商品由30%降至20%。目前约旦外汇储备回升到7.5~8亿美元。约旦中央银行同时降低自由贸易的保证金,有利于转口业务。目前伊拉克受到经济制裁无法进口,但伊商可带现金到约旦自由贸易区进行现货交易。但我们也必须看到伊拉克受到经济制裁,外汇短缺,政策多变,又受到边境封锁等,约旦转口伊拉克的纺织品市场不稳定性也是存在的。另据商务处反映,天津运到约旦的一批集装箱的针织品批发出售,几箱几箱的卖,收现钞或支票,生意很好。伊拉克有1,700万人口,是个巨大的消费市场,根据现在伊拉克人民的消费水平,我货非常适应。他们现在正需要货真价实的商品,以前我货直接供伊拉克的数量很大,再加上转口贸易,我货在伊拉克已建立了良好的信誉,有一定的知名度,得到消费者的欢迎和好评。

2. 约旦的自由区

据有关资料,约旦现有两个自由区,一个位于港口城市亚克巴(AQABA);另一个在首都安曼(AMMAN)附近EAKAB自由区。凡转口货物均可存放自由区,免征关税。经营纺织品的商人借助自由区,用收现汇的办法向伊拉克出口以减少因伊拉克商人缺少外汇而带来的风险。

三、阿联酋

阿联酋的政治中心是在阿布扎比,文化中心是沙加,经济中心是在迪拜,也称杜贝(DUBAI)。迪拜是目前海湾诸国中最开放、发展最快、最现代化和最大的商埠。

1. 迪拜采取开放政策

进出口货物、外汇、资金和利润都能自由进出迪拜。由于进口税率只为1%,允许投资、开厂、办企业并能给予优惠条件,还提供良好的服务,所以迪拜发展很快,欣欣向荣。

2. 掌握迪拜转口贸易的三大帮派

据中阿公司提供资料,主要有三大帮派掌握转口的不同渠道。

也门帮——他们是从也门移民过来的商人,对阿拉伯人的消费习惯了如指掌。他们把持了原亚丁转口到东北非、沙特和也门的贸易渠道。

印度帮——他们大部分人从当地找工作兜揽业务开始,利用掌握的业务,熟悉商品、价格、客户等慢慢挤身于转口业务之中。开始时为了讨好客户,往往赚取很小比例的佣金,常规5%佣金中还退3%佣金给客户,只赚取2%佣金,这样逐步拉拢客户建立信用开展业务。他们人口众多,消息灵通,工作积极,在东南亚有众多关系。

伊朗帮——大批伊朗人将本国的水果、蔬菜、食品、海鲜海运到迪拜,然后采购大量纺织品、日用品和电器返运到伊朗。迪拜和伊朗隔海相望,上百条机帆船忙碌于来回运货,海运小船只有一天航程,极为方便。

3. 迪拜纺织品市场迅速扩大

据有关资料介绍,1980年迪拜纺织品进口额为5.8亿美元(包括服装),到了1988年则为10.08亿美元,几乎翻了一倍。究其原因,主要是开放政策,鼓励发展贸易的各种灵活做法。即使在两伊战争期间,迪拜依然保持和伊朗的通航和贸易关系,这在海湾阿拉伯国家中也是唯一的例外,使迪拜大大受益。海湾战争结束后,迪拜把纺织品向科威特转口从而改变了战前科威特把纺织品转口到迪拜的状况。这足以说明目前迪拜纺织品市场的地位不容忽视。

4. 今年迪拜纺织品市场比较呆滞,并存在商号太多的问题

据1988年统计,迪拜有商号1680家,其中印、巴占多数。海湾战争后,伊朗和叙利亚人又纷纷在迪拜设立公司。中国实行开放政策后,中资企业在迪拜开的公司有35家之多,这些企业中经营纺织品的就更多,因为一个中资企业内设有很多业务部,这些业务部都可经营服装和纺织品业务。有商人反映:中国兄弟公司之间低价竞销,相互残杀,扰乱市场,扰乱价格,互相冒牌甚至冒我商行名称,这是我们商人的最大忧虑。在迪拜众多的外资和中资企业的互相竞争中,对协调乏力的中国纺织品出口是很不利的。市场呆滞的另一个原因是迪拜对面的伊朗境内设立了二个自由贸易区,影响迪拜市场。但据了解,在伊朗自由贸易区里采购不到齐全的货物,而在迪拜可以采购到任何物资,这也是迪拜的优势。

