

香港回归后与上海的经济关系

朱钟棣 刘 立

在分析香港回归后与上海的经济关系时,必须把视角扩大到两地的经济地位比较。本文先分析回归对香港经济地位的影响,再

分析上海未来的经济地位和贸易地位变化,最后分析香港回归后与上海的经济关系。

一、回归后的香港现有的经济地位和经济发展势头不会变,和內地的经济联系还能得到加强

第一,香港回归不会改变她的经济地位 and 经济发展势头

九七以后香港除了主权归属发生变更以外,仍然维持资本主义的社会制度和自由港的地位,一些现行经济政策诸如资本和货物的自由进出,低税率和政府不干预的方针都不会变。我国政府一直采取各种措施从政治上来稳定香港,从经济上支持香港,使香港在 50 年代到 70 年代,背靠祖国大陆,利用发达国家经济结构转换之机,顺利完成了向工业化和出口导向的转换。在 80 年代和 90 年代,香港依靠内地广大的腹地,不失时机地发展了转口贸易和金融服务业。今天香港已成为世界第一大集装箱港口,第五大国际银行中心,第四大黄金市场,第五大外汇市场,第八大股票市场。1995 年人均 GDP 达 23059 美元,超过英国和澳大利亚等一些发达国家。美国的《财富》杂志评香港为世界最佳的商业

城市,世界经济论坛和国际管理与发展学会把香港列为世界第三位最具竞争力的地方。按照中英联合公报和香港的《基本法》,九七以后香港虽是中国的一个特别行政区,但实行“一国两制”、港人治港和各种高度自治的政治经济方针政策。只要坚持这些既定的方针政策,香港目前的经济地位不会变。回归以后,由于和內地的经济往来可以进一步加强,香港目前的经济发展势头还可以得到加强。当然,我们在政治上要有充分的警惕,防止一部分别有用心的人把香港主权的回归说成是经济地位的改变。

第二,回归使得香港和內地的经济合作更加紧密

历史上香港的经济与内地、与上海有着密切的联系。上海资本的南移,曾是香港经济发展的主要推动力。抗日战争时期和 1946~1950 年时期内地和上海有大批工厂和

资金转移到香港,仅后一时期内地流入香港的资金就不少于几十亿港元。内地来港的企业家不仅带来了资金和技术,而且带来了大批熟练工人和稳定的外销市场。在以美国为首的帝国主义对我国为时二十多年的经济封锁时期,香港成为各国与大陆间接进行贸易的中转站。以内地为背景的转口贸易给香港带来无数好处。例如,1995年内地的转口贸易给香港带来毛利2040亿港元,转口平均增值率高达40%。香港成为内地主要的贸易伙伴和最大的出口市场。两地间1995年贸易额9871亿港元,比1978年增长了88.64倍,而同期香港对外贸易总额仅增长了22.26倍。香港又是内地最大的投资者。1979~1995年的17年间,香港对内地的投资项目、协议金额、实际投资金额分别占内地利用外资总额的58.6%、59.1%和58.2%。投资领域涉及工业、基础设施、房地产、金融、贸易、旅游、服务等诸多行业,在带来巨额资金的同时,也为内地带来了生产技术、管理经验、商业信息和销售渠道。香港还是内地向

外融资的主要基地。据中国人民银行统计,内地使用的银团贷款,90%经由香港安排。1983年,香港银行对祖国内地银行和企业的贷款只有89.96亿港元,1996年3月,这一数额已达3064亿港元。由于两地经济往来的密切,香港资金进入内地后通过内地银行系统回流到香港的数量在增加,具体表现为:1996年3月,内地银行对香港银行的净债权额已达708亿港元。在证券市场上,以内地为主要生产基地、销售市场或盈利来源的“中国概念股”,因业绩优良而在香港股市成为蓝筹股;内地的一些经过批准的国有企业在香港联交所H股形式发行上市。在香港和内地分属中英两国管辖时业已形成的这种密切的经济往来,在回归后理应加强而不是削弱。

根据上述分析,可以肯定,九七回归后香港的经济地位和经济发展势头不会变,香港和内地的经济往来只会得到进一步的加强。那么,在回归后到下一世纪初,上海的经济地位和外贸发展会是一个什么状况呢?

二、上海未来的经济地位和产业结构变化对其贸易地位的影响

第一,上海的改革开放和“一个龙头,三个中心”建设是上海口岸进出口贸易持续发展的基础,但是上海口岸在全国贸易地位的上升有待于外贸工作的规范化

上海的“一个龙头,三个中心”建设已经并且必将继续提高上海经济的实力和整体的经济地位。但是,上海口岸在长期计划经济体制下形成的进出口货物集散中心,在1978年开始的体制改革,包括外贸体制改革的过程中逐渐失去。这个反差说明,要重新提高上海口岸进出口总额在全国的比重,决不是一朝一夕的事情,首先要扭转出口比重下滑的趋势,然后再借助于经济地位的提高,逐步把上海建设成一个外商云集的商贸中心。例

如,90年代经过努力,上海才初步扭转了自己在全国出口总额中比重下降的趋势,1991~1995年各年的比重分别是7.98%、7.83%、8.04%、7.50%和7.78%,平均起来勉强维持在7.8%左右。1996年头八个月提高到9.98%,(上海1~8月的出口额为88.93亿美元,而全国是891亿美元)。要提高在全国出口额中的比重,关键是提高出口增长率。可喜的是,从1991~1996年头八个月的情况来看,上海出口增长率在不断提高,这几年的增长率分别是7.98%、15.94%、10.92%、22.96%、27.55%和10.70%(1~8月),而同期全国的出口增长率分别是15.81%、18.11%、8.01%、31.89%、22.29%和-5.9%。上海要继续扩大出口额,继续提高增

长速度,继续保持高于全国平均水平的增长率,并继续扩大在全国出口总额中的比重,只有一条出路,那就是以长期的规范建设求得发展。上海在规范的市场经济建设中应成为全国的典范。出口退税的秩序要规范化,加工贸易的台账登记也要规范执行,进出口企业的借贷还贷要规范化,外贸企业包括三资企业的货源收购和代理业务也要规范化。规范是进出口贸易长期发展的生命线。有了规范,再加上经济实力的提高,上海口岸在全国进出口总额中的比重可以有实打实的提高,而不是有水份的扩大。九七香港回归以后,华南、中南和西南各省市的出口货源可能继续流向香港、深圳口岸,但是香港贸易地位的变化,香港获得的配额和其它一些贸易待遇上可能出现的变化,也可能正是其它一些口岸扩大其进出口货源聚散效应的时机。规范化建设正是上海口岸加强这种聚散效应的必要条件。

第二,上海产业结构的调整及高度化为外贸出口提供了坚实的基础

上海的出口商品结构要从技术含量低、附加值低的轻纺产品和一般的机电产品为主过渡到高技术含量和高附加值产品为主,关键在于上海产业结构的调整。当前上海重工业和轻工业的产值比大约 53.4:46.6,但在出口额中重化工业产品才占创汇额的 29.3%。当前,上海重点培植的汽车、电子信息设备、电站成套设备、石油化工与精细化工、钢铁和家用电器六大支柱产业的产值约占全市产值 32.33%,但出口创汇仅占全市创汇总额的 9%。1995 年六大支柱产业总产值占全市工业产值的比重达 45%。1996 年上半年,这个比重进一步上升到 52.75%,工业增加值的比重超过 54%,利税的比重为 70.8%。这六大产业多数属幼稚工业,尚不具备出口能力。当前比较有优势的是机电产品,1995 年上海机电产品出口创汇 26 亿美元,比 1994 年有

大幅度的提高。从短期看,上海的出口商品结构中应扩大机电产品的比重,尤其是技术含量和销售价格都高的数字程控交换机、有微电子装置的家用电器等。从中期看,继续抓好六大支柱产业,提高上海的产业结构层次,是提高上海出口商品结构的根本之计。这里的关键也是相对速度,即六大支柱产业的发展速度要相对地快于其它产业。可喜的是,1995 年六大支柱产业产销率高达 99.19%,高于全市工业一个百分点;销售收入利税率 14%,高于全市工业三个百分点;完成新产品开发 8000 项,占全市新产品开发的比重达 30%;而投入的资金、新产品的产值和新产品的利税分别是全市工业的 40%、50%和 60%。从长期看,由于国际上新产品和新产业不断涌现,上海应当利用自己领先于香港的人才优势、科研优势和各行各业综合配套的优势,及早培育从现在到下一世纪正处于成长期的新兴产业,如现代通讯技术、计算机与软件设计、微电子工业、现代生物技术、新药和新医疗设备、新材料等。总之,在与香港的比较中,上海的出口商品升级换代靠的是上海产业结构的调整:短期内靠机电产品结构的调整,中期内靠六大支柱产业,长期内靠新兴产业的培育和成长。

第三,外资企业有望成为上海新的经济增长点和出口增长点

香港在经济高速发展阶段也大量吸收外资,但外资的投向偏重在房地产、金融和服务业,制造业吸收的外资并不多。与香港相反,上海吸收的外资偏重制造业。由于上海地处长江三角洲,与内地有着密切的经济联系,一些注重区位布局的跨国公司纷纷进入上海,因此上海吸收的外国投资具有项目大、资本技术密集的特点。例如,1994 年 1000 万美元以上的资本技术密集型外资投资项目 63 个,协议金额 19.7 亿美元,占全部协议外资的 75.2%。1995 年大项目吸收协议外资 32.56

亿美元,占全部协议外资的83.8%。其中,投入制造业的占了65.4%,而制造业中投入化学和电器产品的就占53%。外商投资的三资企业近几年已成为新的出口增长点。1995年境内外商投资企业的进出口总值达1098亿美元,比1994年增长25.3%;占全国进出口总值的比重也由1994年的37%上升到1995年的39%;外资企业1995年的进出口净增加值是221亿美元,占全国进出口净增加值的50.1%。上海一万多家外资企业的进出口增加情况与全国相同。例如,鸡肉出口量分别占上海90%和全国25%的大江股份有限公司,1996年出口额可望超过9千万美元。该公司为内资企业树立了低附加值的农副产品如何向高附加值出口商品升级的榜样;原来仅有的冷冻鸡肉出口商品,现在已扩大到附加值很高的冰鲜鸡肉和烤串类产品。当前,上海的外资企业特别是大型生产

型跨国公司的投资成熟期和回报期正在陆续来临,外资企业必将成为上海新的经济增长点和出口增长点。这是香港回归前后上海经济发展和贸易发展优于香港的地方。只要我们保持外资政策的稳定性和连续性,上海在吸收大型制造业外资企业前来投资的优势可以保持下去。这种持续的外资注入,是推动上海经济与外贸出口在今后一段时间内增长

的有利因素。

综上所述,首先,上海应当以长期扎实的规范化外贸工作来提高上海进出口贸易在全国占的份额,迎接九七香港的回归;其次,上海出口商品的结构调整有赖于产业结构的调整和升级,而产业调整应当有短期、中期和长期三个不同的抓手;再次,上海应当积极利用自己的区位优势来吸收大型的用于生产领域的外国资本,因为这样的外资对上海的经济增长和出口增长有好处。

三、九七香港回归后,上海必将成为其理想的经济合作伙伴

在分别对香港和上海的经济地位和贸易地位在九七前后的发展变化作了以上分析的基础上,现就香港回归后与上海的经济关系进一步分析如下。

第一,今后的香港经济需要依托一个腹地来完成自身产业结构的转型

香港经济在50年代和60年代有了大的发展,制造业和对外贸易是香港的两大支柱产业。到了70年代和80年代,香港由于地价和劳动力成本的上升,将制造业的主要工序和一些劳动密集型产业内迁,有关企业在港仅保留财会、供销和设计部门,形成“前店后厂”型企业。例如,制鞋业在香港1995年的出口中占第五位,在其出口额77亿美元中,有97%的货源来自港商在内地设的厂和内地来的转口货。香港利用了珠江三角洲廉价的劳动力和土地等资源,才保持了自己产

品在国际上的竞争优势。时至今日,香港制造业85%的工序已经内迁,在港的制造业已经出现空心化。当今香港经济的增长主要靠对外贸易和地产交易。但近来出口贸易的增幅开始下降,主要原因是制造业内迁后,港府未采用各种措施支持制造业升级,进一步发展高科技产业,致使香港产品出口连年下降。香港产品的出口继1992年下降5%以后,1994、1995两年仅微升了0.5%和0.4%,1996年上半年又下跌了8.2%。过去十年中,香港制造业的优势主要靠生产地点的内迁和劳动力的低价,面对国际市场的激烈竞争,香港已无法再靠扩大劳动密集型产品的出口来维持出口贸易的快速增长。香港只有发展技术密集和资本密集型产业,只有不断提高制造业的层次,才有可能保持香港制造业在国际市场上的生存空间和发展前途,才有可能维持整个经济水平的不断提高。然而,香港企

业大多数是中小企业,难以承担发展高科技、高投资事业的风险。而港府一直奉行积极的不干预政策,对产业转型和升级缺乏必要的支持,致使本来位于“四小龙”之首的香港在制造业向高科技转化上明显落后于台湾省、新加坡和韩国。香港必须寻找一个合作伙伴来完成其制造业的升级换代。这个合作伙伴既有过去的香港制造业所需的低价劳动力和土地,也能提供现在的升级换代所需要的技术和熟练劳动力,甚至弥补一些产业升级所需的投资缺口。而且,更理想的是,在刚开发出来的产品在国际市场上与外国竞争者展开竞争之前,最好有一个广大的内地市场供其试销和改进产品。只有找到并依托这样一个腹地,香港的制造业才能重振昔日的雄风。

第二,今后的香港需要在内地寻找一个经济上互补性更强的合作伙伴

珠江三角洲在经济发展过程中产业结构与香港的同化日益加剧,使得回归后的香港有可能把更多的合作生产机会给予经济上互补性较强的上海。80年代的广东乘香港企业内迁的机会完成了工业化。在珠江三角洲,香港共建立了2300多家合资企业和8万多家来料加工厂,雇佣内地工人超过300万人,形成由香港提供采购、设计、开发、营销、服务,在内地进行产品生产加工的“前店后厂”格局。以内地为依托,香港才得以继续保持自己产品在国际市场上的竞争力。同时广东经济的发展势头也超过上海,成为全国进出口贸易额的第一大户。90年代,国内各地区的全面改革开放使得广东所享受的特殊政策优势很快失去。与此同时,广东一些地区特别是深圳炒得过热的金融市场和房地产市场把内地大量的资金吸引到珠江三角洲来,导致当地的生产成本和生活成本快速上升。珠江三角洲工资、物价和地价的上升,使得香港企业本来所看中的廉价劳动力优势和地价优势不复存在,广东制造业刚刚起步,就遇到

了成本上升的约束。另一方面,与高利润的金融业和房地产业相比,低利润的制造业更难吸收投资。可以说,广东制造业过早地完成了两极分化:一头是早已完成生产集中和兼并的大集团,如万家乐、康佳等;另一头是在市场经济中自发产生的许多私营小企业,它们规模小,工艺落后,决非香港企业中意的合作对象。可见,广东省1992年以来的金融、房地产投资热潮,使广东的产业结构离开了工业化而过早地走上与香港趋同的非工业化道路——偏重于金融和房地产业。与广东相反,上海的制造业整体素质较高,包括操作人员的素质、管理人员的素质和政府官员的素质。因此,上海在国有企业抓大放小的过程中,可以积极鼓励一些中小企业去与香港企业合作合资。生产上的合作合资发展起来了,沪港两地间的贸易往来和沪港各自的对外贸易都可以有长足的发展。

第三,上海领先于全国的工业基础优势和科研优势是需要经济合作对象的香港在内地所能找到的一个理想伙伴

上述沪港两地制造业方面的合作仅仅是经济合作的一个方面。回归后的香港还希望在更广泛的经济领域寻找合作伙伴。上海作为全国的经济中心,重要的工业基地,科研文化教育阵地,恰是这样一个理想的合作伙伴。1995年,上海有独立核算的工业企业10629家,生产的产品遍及近160个生产部门,分为33个大类,184个中类,434个小类。除矿物开采、森林采伐等行业外,上海形成了门类比较齐全、技术比较先进、具有一定协作配套能力的综合性工业生产体系。上海的产业结构不但比较合理,而且拥有先进的技术设备,通过协作攻关,能够制造出许多高、精、尖的先进设备或成套设备,诸如30万千瓦核能发电机组、年产200万吨炼油设备、120吨纯氧顶吹转炉、80万倍大型电子显微镜、万吨级远洋客货轮、大型运载火箭、人造卫星和导弹

等。上海的一些大型企业,如宝山钢铁总厂、金山石化总厂、江南造船厂、上海航空工业公司等,无论从生产能力还是管理水平上,都接近或达到了世界先进水平。上海在教育 and 人才方面的优势明显:有41所高校,在校本科生14.4万名,研究生1.33万名,成人教育学校302所,职业教育学校176所,中小学校2563所,形成了不同梯次、不同专业、门类齐全的人才培养体系。而香港只有高等学校7所,学生5.6万名,约为上海的38.9%。上海还拥有一支专业比较齐全、技术力量比较强的科学技术队伍:有1000多个研究所,有独立的自然科学研究开发机构229个,其中市级以上的独立科研机构151个,初步形成了中央、地方、高校、企业和民办科研单位的层

次体系;自然科学方面的科研人员8.2万,其中具有中高级技术职称的科研人员3.6万,拥有一批国内外著名的科学家和科研人员;上海科研设备精良,有一批能够开展重大科研或前沿领域研究的实验室和装备,诸如模拟核聚变的高功率激光实验装置、大型钴-60辐射装置、各类加速器、1.56米天体测量望远镜;上海还在集成电路、红外线、原子能、超导航天技术、材料科学等方面形成了一定的优势。而香港的科研机构数量少,大多隶属于高等学校和企业集团,且科研能力较弱,基础研究更弱,重大科技成果少。综合上海包括工业生产在内的经济优势和科研教育人才方面的优势,上海是香港在内地迫切需要寻找到的一个理想的经济合作伙伴。



(上接第24页)

确立自己的品牌。品牌地位的确立是市场对有关企业相对固定的认可。一个企业所经营的产品在市场上获得了“品牌地位”,即意味着该企业的地位在市场上得到了巩固;而只有获得了巩固的市场地位的企业才有可能操

作规模化的对外贸易。确立品牌地位是长期性的艰苦工作,我国企业应在“产品控制”和“市场控制”取得一定成绩后,及时针对市场潜力大、技术成熟、上档次的拳头产品持续性实施品牌战略。