

沪韩经贸合作的现状与发展对策

杜公朴 宋锦标

一、沪韩经贸合作的现状分析

(一) 中韩两国正式建交以来,沪韩经贸合作快速发展

1. 贸易

上海同韩国的贸易最初是通过第三国进行间接贸易,其规模一直比较小。1992年8月中韩两国建交以来,沪韩贸易保持了快速的增长势头。1992~1997年,沪韩两地贸易额年均增长率达47.4%,其中上海对韩出口年均增长率为58.7%,进口年均增长率为40.35%。1997年,沪韩进出口总额为12.6亿美元,其中上海对韩出口6.5亿美元,进口6.1亿美元。1997年韩国为上海第四大贸易伙伴,仅次于日本、美国和香港。

从1997年两地进出口商品结构来看:上海对韩出口主要商品为黑色金属(2.59亿美元),纺织品(8 028万美元),船舶(6 582万美元),服装(5 162万美元),上述4类商品的出口额占上海对韩出口总额的70.1%。上海从韩进口主要商品为纺织品(1.16亿美元),纺织原料(8 127万美元),化工原料(6 676万美元),电讯设备及器材(6 637万美元),黑色金属(6 423万美元),石油及制品(5 490万美元)。上述6类商品进口额占从韩进口总额的73.6%。

总的来说,双方贸易交往具有较强的互补性,但从进出口商品上看,对韩国较为有利。因为韩国对沪出口多数属高附加值产品,上海对韩出口相当部分是加工贸易项下的来料和进料,附加值不高。

2. 投资

1992年中韩建交时,韩国在沪投资项目共9个,协议投资1 804.6万美元,其中韩方投资1 000万美元以上仅1个项目。1993年后,投资规模逐年扩大。截至1998年8月,韩对沪累计投资201项,协议外资12.65亿美元。韩方投资100万美元以下的投资项目137个,占68.2%;韩方投资1 000万美元以上的项目15个,其中韩方投资1亿美元以上的有5个。

韩对沪投资结构,按投资项目数来排列依次为:工业(114个)、其它行业(20个)、商业饮食物资供销(10个);按投资额来排列依次为:房地产公用事业(8.14亿美元)、工业(3.88亿美元)、商业饮食物资供销(2 743万美元)。

韩在沪投资形式,独资企业82家,占40.8%;合作企业69家,占34.3%;合资企业50家,占24.9%。合作和合资企业中,韩方投资比例50%以上的有95家,占47.3%。

(二) 亚洲金融危机对沪韩经贸合作带来严重负面影响

为摆脱严重的金融危机,韩国政府大力推行加强出口、限制进口的贸易政策,对沪韩经贸合作带来严重负面影响。

从总量上看,大幅度下降。1998 年上半年,上海对韩出口 1.26 亿美元,同比下降 50%,占全市出口总额的比例下降了 1.65 个百分点。韩国从上海的第四大贸易伙伴跌至第十位。

从商品种类看,绝大多数商品下降,个别商品增长。大幅度下降的商品有:黑色金属出口 1 982 万美元,同比下降 80.9%;纺织品出口 1 891 万美元,同比下降 56.7%;化工原料出口 3 665 万美元,同比下降 52.1%;服装出口 1 308 万美元,同比下降 41.5%。大幅度上升的商品有两类:电讯设备及器材出口 1 701 万美元,同比增长 84.8%;船舶出口 960 万美元,同比增长 75.9%。

从利用外资情况看,1998 年上半年批准项目减少了 12 个,同比下降了 109%,协议投资额减少了 4 665 万美元,同比下降了 110%。资金到位率降低。一些重点项目投资进度放慢,甚至无限期推迟。

韩国大宇公司在上海投资房地产主要有两个项目。一是上海大宇中心发展有限公司,开发项目位于徐家汇,总建筑面积 27.5 万平方米,总投资 3 亿美元,注册资本 1 亿美元,二是上海大宇置业有限公司,批准总投资 9 600 万美元,注册资本 3 200 万美元,开发项目位于浦东新区,建筑面积达 19 万平方米。受亚洲金融危机影响,韩元大幅度贬值,韩国政府限制韩国公司对外投资,韩国大宇公司放慢了对上海房地产项目的投资进度,估计近一二年内这两个项目不会开工建设。

二、深挖潜力,保持沪韩经贸合作持续稳定发展

(一) 挖掘商品结构的潜力

一是巩固大商品。据 1997 年统计,上海对韩出口的传统大宗商品主要有:黑色金属、纺织品、船舶和服装。这类商品现因韩国缺少外汇,减少对我进口。只要外汇问题能得到妥善解决,就能保持上述商品在韩国的市场份额。

二是开发“双高”商品。虽然上海对韩国出口总额大幅度下降,但高技术、高附加值的“双高”产品却有增无减。1998 年上半年,上海对韩国出口电讯设备及器材同比增长 84.8%,船舶同比增长 75.9%。这说明高技术、高附加值的商品在韩国仍具有很强的竞争力。

三是推出紧俏商品。适销对路的紧俏商品,往往难以替代,一般不会减少进口需求。上海申佳铁合金有限公司,在高碳铬铁等出口商品售价下挫 22.4%,数量也减少的情况下,适应韩国市场的变化,增加生产该国市场所需要的硅铬合金,不仅价格与去年持平,而且数量也大幅度增加。1998 年 1~7 月出口总额达 744.2 万美元,为 1997 年全年出口的 1.82 倍。

四是抓住新开放商品。根据韩国与国际货币基金组织于 1997 年底达成的协议,韩国承诺分阶段开放牛肉、乳制品、混合调料、食用淀粉等商品进口。我国这些商品货源充足,价格也有竞争力,是进入韩国市场的一个极好机会。

(二) 挖掘加工贸易方式的潜力

上海,作为中国最大的工商业中心,具有加工贸易发展所必需的一切有利条件,如科技发达、交通便利、产业门类齐全、拥有强大的加工能力。1997年,本市加工贸易的进出口总值达147.74亿美元,占全市进出口总值的60.47%。全市外贸出口额的75%是通过加工贸易方式实现的,也是沪韩经贸合作的一个重要方式。1998年上半年,现代电子(上海)有限公司对韩加工贸易出口同比增长54.44%,净增497.5万美元,这说明加工贸易发展的潜力很大。

挖掘加工贸易出口潜力要做好以下几方面的工作:①加大宣传加工贸易政策措施的力度。②充分发挥上海的技术优势,调整加工产品结构,发展机电产品加工贸易,提高产品附加值和科技含量。③切实改善加工贸易环境。会同海关、税务等部门,加强政府与外商投资企业之间的联系与沟通。④充分发挥我驻外机构的桥梁作用。建立市外经贸委与驻外机构的定期联系制度,由海外窗口为客商提供上海企业的有关信息,并及时向我们反馈。⑤进一步把加工贸易招商工作做深做细。对本市重点加工企业进行统一梳理、登记、造册,提供有关加工门类、加工能力、技术等级方面的信息,提供合作对象。

除了加工贸易方式外,沪韩之间易货贸易方式也大有潜力可挖。选择双方各自需要并有可能提供的商品,进行易货贸易,既解决韩国客商外汇紧张的困难,又可免除中国公司的收汇风险。

(三) 挖掘跨国购并的潜力

人民币的稳定,虽然给我国外贸出口带来了压力,但同时给我国的对外直接投资带来了一些机会。当前,韩国的股市总值尚不到一年前的一半,远远低于其应有的市场价值,购并韩国企业显然是有利可图的。

根据1997年底韩国政府与国际货币基金组织(IMF)达成的协议,韩国于1997年内将外国人股份持有限额由26%提高到55%(个人投资暂维持在50%)。1998年底全部取消外国投资限额,并尽早开放短期债券市场,大幅度扩大外国人投资领域。目前,美国企业已经开始在韩国收购当地大企业,如通用公司拟收购韩国大宇汽车50%的股权,台湾企业也利用这次危机抢购韩国廉价资产,如京华准备收购韩国半导体工厂。

上海企业也应抓住机遇,购并韩国资产。对象选择:一是有良好进出口渠道的企业,购买了一家企业就等于掌握了一个双向贸易的渠道;二是有对欧美国家纺织品配额的企业,可以转移我国过剩的纺织品生产能力;三是生产电子特别是微电子产品的企业,可以获得生产能力和技术;四是家用电器及其配套企业,可以占领当地市场。投资主体可以是国有企业,也可以是民营企业和乡镇企业,投资方式可以独资也可以联合投资。除了购并韩国内企业外,还可以购并韩国大企业在我国国内的资产。

(四) 挖掘中韩合资外贸公司的潜力

首批获准在上海浦东新区试点的3家中外合资外贸公司,两家为中韩合资外贸公司,即上海兰生大宇有限公司与中技一鲜京贸易有限公司。中技、兰生均是我国一流的外贸企业。合资外方均为国际著名企业,通过多年国际贸易经营,在全球建立了庞大的、较为完善的营销、信息网络。与上海兰生(集团)有限公司合作的韩国大宇集团,是靠纺织品出口贸易起家的世界

著名跨国集团公司,1996 年营业额达 680 亿美元,在全世界大企业排名第 34 位,在国际贸易领域具有一定的优势。中外结合、强强联合的合资外贸公司完全有可能利用外方的营销网络及现代营销技术,迅速扩大我国商品在世界市场上的占有份额,成为上海外贸出口新的增长点。

但从一年多来的运作实践看,中外合资外贸公司碰到的困难不少。比较突出的,一是银行贷款渠道不畅通;二是在国内不能投资设立生产企业;三是在许多方面享受不到“国民待遇”。我们认为,应该根据我国国情并参照 WTO 的有关原则,为合资外贸公司的营运创造更好的环境。

(五) 挖掘政策扶持的潜力

为了尽可能保住韩国的长期客户和韩国市场,政府和企业都应当付出一定的代价。因此,必须加大政策扶持的力度。

第一,要加大税贸协作力度。现行的“免、抵、退”税政策、“间接出口视同内销”征增值税的政策,存在许多不尽合理之处。外资企业怨声载道,韩国企业反应也很强烈,对于这些影响出口发展的重大问题,要尽快研究解决。

第二,要加强银贸合作。由于亚洲金融危机的冲击,对韩出口收汇风险大大增加,主要表现在:要待我货物抵韩后,客户才开信用证;韩国企业因国内汇率变动要求我外贸公司暂缓发货,造成积压;货物运抵后,韩国企业寻找借口拒不通关;韩国一些银行对信用证项下的货款无理拒付等等。为了降低收汇风险,必须加强银贸合作。

第三,要增加财政贴息。当前,人民币汇率坚挺,国际市场竞争激烈,价低利薄,稍不注意,就会出现亏损。为了帮助外贸企业渡过当前困难时期,建议从中央外贸发展基金中,拨出一块用于贴息,支持出口。如果中央和地方政府都尽了力,就能鼓励企业在保本不亏的前提下更多出口。

我们深信,只要振奋精神,稳住阵脚,发挥优势,深挖潜力,一定能保持沪韩经贸合作稳定发展的良好局面。

(作者单位:上海市对外经贸委)

~~~~~  
(上接第 32 页)

络经营人和用户之间的服务协议。

**4. 成立专门的中介组织** 利用第三方网络(电子邮局、EDI 中心或电子商务中心)来保存记录,这种记录真实地反映了交易的全过程,同时,这种记录被绝对安全地储存在电脑之中或其他载体上,这对贸易双方都具有公正性。第三方网络确保网络贸易记录的安全、真实,非常重视开发增强记录可靠性的程序,采用一切手段,包括进入控制、信息分析、不能抹去的中介物的应用、复杂的密码使用技术等,以及事先与贸易各方签订的协议,使由它提供的证据具有法律意义。

(作者单位:厦门大学)