

欧元的启动对中国外贸 进出口公司的影响

宗柏山

1999年1月1日,欧元正式启动。它的启动对我们有没有直接影响呢?带着这个问题,今年1月12日—2月14日,我们一行到了德、法、意、荷、比、卢、奥、希腊等这几个欧共体国家进行贸易交往,我们走访了许多公司、大型的百货商店和超市,除希腊外(因为希腊目前的经济水平赶不上其他欧共体国家,欧共体国家不允许它加入欧元组织),所有商品的价格都以本币和欧元这两种货币明码标价。欧元已经以其独有的魅力正式走入欧共体国家的居民心中,各种报刊文章正在大肆对它进行评述,有的认为它不能长久,理由是欧共体各国之间几个世纪前就已经存在着各种各样的民族矛盾,直到现在,欧共体各成员国内部也存在经济发展的不平衡,在目前没有涉及到各国本身利益的前提下形成货币统一,如果一旦某国的经济陷入危机,其他国家并不会以自己的财力鼎力相救,那么欧元体系也会随之解体。也有的认为欧元的采用是欧盟迄今为止最大胆的一体化工程,它给欧洲的社会经济带来根本性的变化。欧元对欧洲新的团结至关重要,欧元使欧洲获得了一种和平的纽带,围绕着欧元进行的斗争将成为欧洲共同事业的核心,欧元将对欧洲施加巨大压力,要求它扮演好一支世界主要力量的新角色。欧元的采用将能够促进大西洋两岸关系的一个新时代的到来。我认为一种事物的出现总是有原因和道理的,不管它的未来如何,既然它已经来到这个世上,那么我们就应慎重地对待它,了解它的属性,尽快

地适应它和接受它。因为不管你觉得它该不该来,实际上它已经到来了。而且我们这次在欧洲呆了一个多月,每天都接触到它,而且许多人都问我们如何对待它,怎样采取相适宜的帐户体系来接受它。

以我们公司为例,我们在平时的进出口贸易中,一直是以美元结算的,自从1997年下半年的欧洲金融风波,欧共体各国的货币相应贬值以来,使我们更加相信以美元结算是最安全的。但这次在欧洲,所有的客户见到我们都要求我们在未来的贸易中以欧元结算,这样可以减少他们的汇率损失。现在在欧元成员国内部已经解决了汇率损益问题,但从中国的进口,还是照样存在这一非常尖锐的矛盾。例如:我们同意大利客人的贸易,1997年1月初1美元=1000里拉,1月底已贬到1美元=1300里拉。客人1996年12月份订立的合同,等到1997年1月底交货时,它需花1300里拉兑换1美元来支付,相当于他的成本提高了30%,客户损失惨重。到1997年8月1美元=1800里拉,1997年10月1美元=1780里拉。这里客户又同我们签定了大量进口货单,他怕里拉到他付款时继续贬值,所以在1美元=1780里拉时买入100万美元等着付我们从1998年1月—5月陆续发货的款。但事与愿违,1998年以后,里拉连续走强,从1:1780走到1:1600,甚至有时达到1:1530。这时,他的进货成本又相应提高了10%~15%,而此间他从其他公司进的货是交货时再去买美元的,对客户

来说他们的成本相对于我们的成本无形中低了 15%，这构成进口商的利润，这就是说跟我们做生意他们一分钱也没有赚到，跟别人做生意他们赚了 10%～15% 的利润。所以客户觉得与我们做生意无利可赚，也就影响了我们之间今后的生意。因为做生意总是要赚钱，所以客户要求以欧元结算，以减少他们的损失。

我们公司之所以习惯用美元支付，主要是考虑到风险问题。例如在以上所举的例子中，如果我们是里拉结算，这就意味着这 30% 的风险和 10%～15% 的风险是从客户那里转到我们这里，我们得承担这些汇率损益。而目前，欧元自启动以来，一直不太稳定，这使我们开设欧元帐户比较迟疑，仍处于观望阶段。但我们密切注视着欧元的波动振幅，关注欧元的发展。

尽管欧元的波动存在着风险，但是欧元是由 11 个国家组成的，它是由一个拥有 2.89 亿人口，GDP 总值达 6.8 万亿美元、总储备资产（不含基金）为 2 845 亿美元的强大经济实体作为后盾，它一诞生就成为与美国抗衡的主要力量。再加上欧洲人与生俱来的严谨态度和目前整个世界经济不景气的形势要求欧盟各成员国联合起来实现货币经济一体化来抵御经济萧条的到来。在这种形势

下，欧元必将在一定时期内长期存在。所以我们实行欧元的结算也是必然的趋势，我们在这方面应做些什么，怎么做才能够避免风险呢？因此我认为在今后的长期对欧盟业务中，如果还不开辟欧元帐户，必然会丧失许多商机，在进出口贸易中，把握好商机却是非常重要的；另一方面只要一个公司已经在和欧盟成员国从事进出口贸易，而且从欧盟国家进口的份额与其出口的份额相当或大于的情况下，设立欧元帐户是不存在风险的，因为可以直接用出口所得的欧元来用于进口的外汇支付。这与在欧元成员国内用统一货币欧元来进行贸易消除汇率损益一样是没有风险的。自从东南亚金融危机以来，现在欧盟已成为中国最主要的贸易伙伴之一，贸易额逐年上升，对于大、中型的国有进出口贸易公司来说是一种非常有利的商机，如果仅仅是收进欧元，不能及时地以同一价值转化出去，在短时期内仍有一定的风险。同时在一定时期内还不以欧元结算的话，那么会丧失贸易机会，同样存在着风险。

欧元的启动对我国的大、中型的进出口公司来说确实是一种新的商机，我们要实实在在地把握住这次机会，使中国的外贸事业健康稳定地发展起来。

（作者单位：安徽省进出口公司）

